

Система воочию наблюдала за тем, как отношение владельца магазина развернулось на триста шестьдесят градусов: от взгляда «да этот парень, должно быть, идиот» до подобострастного «для нашего скромного заведения большая честь, что вы обратили на него внимание». На всё про всё ушло меньше трех минут.

Система: «.....»

Он вспомнил: Хосикава Кири уже выполнял системные задания в этом мире. Судя по анализу его прошлых данных, это, скорее всего, была система по управлению бизнесом, так что накопленный капитал не вызывал удивления. Но вопрос в другом: зачем тратить деньги на подобное? Даже если бы он купил Амуру Тоору девятьсот девяносто девять роз — хотя тот их наверняка бы не принял, — это все равно выглядело бы разумнее.

Хотя правилами не рекомендуется давать хосту прямые подсказки по прохождению, система, которой было невыносимо смотреть на этот провал, уже не могла сдерживаться.

— Стой, — измученно произнесла система. — Ты правда считаешь, что покупка магазина по завышенной цене поможет тебе в дальнейшем обольщении? Кроме максимального уровня расположения владельца и приобретения самой лавки, ты хоть что-то еще получил?!

— Разве этого недостаточно? — Хосикава Кири был слегка озадачен. — Хотя цена и завышена, я только что проанализировал финансовую отчетность этого магазина. К тому же владелец может продолжить управлять им за меня, а при высоком уровне доверия не нужно беспокоиться, что он будет халтурить. Если смотреть только на коэффициент окупаемости, это вполне оправдано.

Если бы он просто хотел купить какой-нибудь магазинчик, ему не пришлось бы так долго изучать телефон.

Система: «.....Погоди, ты перед покупкой еще и отчетность анализировал?»

Хосикава Кири моргнул, не понимая, почему система задает такие бессмысленные вопросы.

— По привычке просмотрел. В конце концов, всегда лучше не работать в убыток, если есть такая возможность.

Система: «Лучше не говори мне, что если бы выяснилось, что магазин убыточен, ты бы его не купил».

— Конечно, нет.

Этот ответ без тени сомнения наконец немного успокоил систему, однако интуиция подсказывала: расслабляться рано.

— Превратить убытки в прибыль требует времени, но если найти верный подход, это не так уж сложно.

Аргумент звучал убедительно, и возразить было нечего. Но черт возьми, ты ведь здесь ради Амуро Тоору! Почему твоя первая реакция — проверка финансовой отчетности?! Это игра на обольщение, а не бизнес-симулятор!

Система решил, что обязан открыть Хосикаве Кири глаза на его ошибки.

— Ты приди в себя... — только начал было систему, но почувствовал, что сам сейчас не в лучшем состоянии, поэтому резко сменил тему. — Я говорю о проблеме обольщения. Амуро Тоору здесь явно работает лишь на полставки, и одной покупкой магазина ты не добьешься с ним тесного контакта. Прогресса по-прежнему нет! И твой метод слишком прямолинеен и груб, — продолжал сокрушаться он, — так можно только отпугнуть человека.

Хосикава Кири немного подумал и кивнул:

— Верно, ты прав.

Система почувствовал облегчение:

— Хорошо, что ты понимаешь.

Хосикава Кири небрежно набрал номер по стационарному телефону на рабочем столе, и вскоре вошел помощник в деловом костюме. Хосикава Кири протянул ему фотографию Амуро Тоору, взятую из графика дежурств магазина.

— Проверь этого человека.

Система подумал: хоть это и странный маневр, но если удастся узнать его предпочтения или что-то подобное, это можно считать шагом к цели.

— Слушаюсь.

Помощник работал эффективно и вскоре вернулся со стопкой документов.

— Помимо нашего магазина, он подрабатывает еще в нескольких местах схожего масштаба. Недавно он устроился в один старый отель, уже подписал контракт как штатный сотрудник, вероятно, планирует сделать это своей основной работой.

Закончив доклад, помощник убрал бумаги. Система слушал и чувствовал, что что-то здесь не

так. Почему в данных только места работы? Ни контактных данных, ни адреса, ни интересов — ничего, что действительно важно!

Помощник, не подозревая о существовании системы, продолжал действовать по привычке:

— Тогда продолжаем, как и раньше?

Увидев кивок Хосикавы Кири, помощник ничуть не удивился:

— Понял, приступаю к подготовке сделки по поглощению.

Система: «???»

Поглощение? Почему опять поглощение? И почему этот помощник так наловчился?

Хосикава Кири, увидев, что экран системы полон вопросительных знаков, тоже удивился:

— Разве не ты меня учил?

Раз одного магазина недостаточно для контакта, значит, нужно купить побольше. Он понял.

Система: «.....Дайте мне прийти в себя». Интересно, можно ли вернуть этого хоста обратно?

* * *

Поскольку помощнику часто приходилось выполнять подобную работу, он без особого труда скупил предыдущие мелкие заведения, однако на том самом отеле возникла заминка. Это был старый отель с солидным капиталом, и повернуть с ним то же, что с кофейнями, было непросто. К счастью, у помощника был богатый опыт, да и проекты посложнее доводилось решать, так что план поглощения был быстро готов.

Впрочем, сам отель почему-то казался ему смутно знакомым. Может, был там во время прошлых командировок?

Только он об этом подумал, как раздался телефонный звонок. Коллега раскритиковал первый этап его плана поглощения. Помощник не видел в своих действиях никаких упущений.

— Ты считаешь, что цена выкупа не подходит?

— При чем тут цена? — удивленно отозвался коллега. — Разве этот отель уже давно не

принадлежит нашему Боссу?

Помощник: «.....А?»

Наконец-то он вспомнил, почему это место казалось знакомым. Из-за странной инвестиционной философии Хосикавы Кири — «разбрасывай сети шире, лови рыбу чаще» — количество их активов было настолько огромным и хаотичным, что помощник часто не мог упомянуть, что именно они инвестировали или выкупали в прошлом.

Помощник еще раз взглянул на описание отеля на официальном сайте и смутно припомнил, что здесь подают знаменитый джин.

— Ну конечно. Разве этот отель не был куплен три года назад, когда его босс положил глаз на некоего сереброволосого телохранителя?

<http://bllate.org/book/18731/1811452>