

Бабушка сидела на диване, и лицо её озаряла счастливая улыбка: она только что услышала в новостях, что число интернет-покупателей в Китае превысило 900 миллионов. Эта цифра вызвала у неё невероятное удивление и восторг, она не могла не восхититься развитием технологий и прогрессом общества.

Однако, стоило бабушке вспомнить о собственном опыте изучения электронной коммерции, как улыбка постепенно угасла. Она взяла телефон, открыла торговую площадку, и при виде сложных интерфейсов и бесчисленного множества товаров её охватили растерянность и беспомощность. Она не знала, как выбирать товары, как оформлять заказы, как оплачивать покупки, как делать возвраты. Она чувствовала себя ребёнком, заблудившимся в лесу и не знающим, куда идти.

Бабушка вздохнула, отложила телефон и решила обратиться за советом к соседу-молодому человеку. Она постучала в его дверь, он радушно принял её и терпеливо разъяснил основы электронной коммерции и методы работы. Бабушка слушала очень внимательно, время от времени кивая, и ей начало казаться, что она кое-что поняла.

Вернувшись домой, бабушка снова взяла телефон и, следуя советам соседа, шаг за шагом начала действовать. Наконец, ей удалось оформить заказ — она купила себе понравившуюся одежду. Она радовалась как ребёнок, чувствуя, что наконец-то идёт в ногу со временем.

Бабушка попыталась начать с помощью ИИ, но, увидев подсказки нейросети, лишь в отчаянии развела руками...

Всё потому, что у бабушки не оказалось такого соседа...

Да и самой бабушке сегодня было неловко: она не выполнила поставленные задачи.

А всё из-за того, что ещё вчера днём она договорилась с новым знакомым менеджером из компании China Life о встрече сегодня утром на мероприятии.

К тому же, после мероприятия бабушка с семьёй собиралась на обед...

Вот так всё утро у бабушки не было ни минуты свободного времени!

А после обеда она пришла домой и легла спать...

Впрочем, бабушка сегодня всё равно очень довольна!

Ведь она обожает страхование: как только появились дети, она сразу начала покупать им образовательные и свадебные страховки.

Позже, услышав, что программы Цзюцзю Хунфу и Баба Хунли от China Life очень хороши, она оформила полисы на себя, на детей и на других членов семьи.

Бабушка с самого начала трудового пути, ещё до замужества, привыкла полагаться только на свои накопления, да и у родственников сбережений было меньше, чем у неё.

Бабушка — человек самостоятельный, и её родные такие же, так что они отлично друг другу подходят, ха-ха.

Поэтому бабушка всё рассчитала: хотя в то время три страховки требовали тщательного планирования бюджета, чтобы исправно вносить взносы, она была именно таким человеком — стиснув зубы, упорно шла к цели и всё преодолела!

В прошлом году бабушка нашла ещё один выгодный вариант страхования, и снова всё по той же схеме: пришлось поднапрячься, зато она обеспечила будущее даже внукам.

Из-за этого её дочь была недовольна!

Ведь бабушке нужно следить за полноценным питанием, а семья уже на пенсии. Дочь боялась, что ради страховок старики снизят уровень жизни.

Бабушка много раз всё обдумывала, но выбора не было...

Во-первых, упустить такую возможность — значит потерять её навсегда!

Бабушка считала, что каждому члену семьи нужен полис.

Так и вышло: бабушке с родными пришлось некоторое время жить в режиме строгой экономии.

Бабушка рассудила так: у пожилого человека и так полно одежды, нечего гнаться за обновками, на этом можно полностью сэкономить!

В старости нужно питаться хорошо, но без излишеств.

Что это значит?

Бабушка считала, что для пожилого человека достаточно на шестьдесят процентов заполнить рацион свежими овощами, фруктами и полезной едой, обеспечив баланс питательных веществ.

Это и экономично, и очень полезно для здоровья.

Бабушка всё тщательно обдумала, подсчитала бюджет, посоветовалась, и спустя несколько месяцев план был выполнен.

У каждого члена семьи появилась желанная страховка, которую так хотела бабушка.

Но после вычета обязательных страховых взносов из зарплаты бабушки и её родных денег оставалось ровно столько же, сколько у местных получателей пособий по бедности.

Родные ворчали, дочь была недовольна, требовала расторгнуть договоры и не платить за них, мол, через три года, если смогу, сама разберусь.

Бабушка только руками развела: родные и дочь не разбирались в страховании, и объяснить им было невозможно.

Бабушка не хотела переутомляться, да и лень ей было спорить. В конце концов, если бабушка что-то решила, это должно быть сделано немедленно.

Семья не понимала: страховые продукты не ждут, пока у тебя появятся лишние деньги.

Раз уж бабушка нашла подходящий вариант, нужно было хвататься за шанс.

Как говорится?

Упустишь сейчас — потом не наверстаешь.

Всё совсем не так, как думали дети...

Хотя страховых продуктов много, многие из них бабушке были не нужны...

Например, бабушка не водит машину, поэтому все выгодные автостраховки прошли мимо них.

Зато бабушка любит играть на бирже, любит гособлигации, любит копить деньги...

И она нашла кое-что безопаснее страховки...

С гарантированным процентом выше, чем на вкладах...

С доходностью и сроками лучше, чем у обратного выкупа гособлигаций...

Бабушка любит взвешивать все за и против...

Ведь она глава семьи, и последнее слово за ней!

Конечно, бабушка вздыхала: — Эх! С маленькими детьми было проще, захотела купить страховку — купила.

А теперь дети выросли, поженились, и если им больше 18 лет, нужно их личное согласие и подпись!

Бабушка задействовала всех знакомых и наконец помогла оформить страховки на десять-двадцать лет. Спасибо им огромное.

Кто же знал, что бабушка уже одолжила дочери немало денег, чтобы та погасила кредитки бывшего мужа. Бабушка так экономила и переживала за будущее детей, неудивительно, что её дочери было больно и неприятно!

Эта глава ещё не закончена, пожалуйста, переверните страницу, чтобы продолжить чтение!

Но бабушка любит смотреть в будущее...

Любые трудности временны, а для любой проблемы всегда найдётся решение.

Бабушка считала, что нельзя позволить бывшему мужу дочери с его любовью к кредиткам испортить жизнь детям и внукам.

В семье не должно быть секретов!

Если бабушка будет строго следовать своему плану, пройдёт не так много лет, и жизнь детей наладится!

Бабушка думала: раз государство рассчитало сумму пособия по бедности, значит, можно прожить на эти деньги.

Так прошёл год, и, надо сказать, бабушка оказалась очень способной: семья строго следовала

её указаниям, и в целом всё получалось.

К тому же бабушка каждый месяц вкладывала зарплату в гособлигации, что давало небольшую прибавку.

А зарплаты каждый год растут, так что со временем станет легче!

Хотя в те дни, когда бабушка только начинала изучать электронную коммерцию, дочь жаловалась, что долги бывшего мужа стали проблемой.

Мало того что он остался должен бабушке более ста тысяч, так ещё и набрал кредитов на такую же сумму...

Честно говоря, бабушка часто мысленно подсчитывала: будь у неё доходы бывшего зятя, она бы давно всё погасила...

Говорят, теперь он снова в глубокой яме, и бабушка уже ничем не может помочь, да если бы и могла — такому человеку она больше не даст ни гроша!

У бабушки есть особое правило: — Никогда не повторять одну и ту же ошибку дважды!

Это правило установила ещё её мама, и бабушка запомнила его с детства!

Конечно, запомнила только бабушка...

Поэтому она просто удалила бывшего зятя и дочь из контактов: их проблемы мешали ей сосредоточиться на учёбе.

Изначально бабушке было очень трудно учиться. Она хотела помочь бывшему зятю, заранее предупредила преподавателя, хотела создать группу, чтобы дети тоже учились вместе с ней — они ведь умнее бабушки, наверняка схватывали бы всё на лету и помогали ей!

Кто же знал, что дочь будет днями напролёт жаловаться на жизнь. Бабушка вспомнила совет эксперта из интернет-больницы: — Не принимайте близко к сердцу проблемы детей, если настроение портится — встаньте и походите.

Бабушка послушалась!

И правда, помогло!

В этот раз проблемы дочери не слишком на неё повлияли.

Ничего, что бабушка не может освоить электронную коммерцию!

Она не привыкла сдаваться...

Бабушка всегда думала: — Может, потом станет проще!

Она просто не хотела отставать от жизни.

На самом деле бабушка понимала: если курсы по электронной коммерции так сложны, можно прослушать их несколько раз, а если не получится — ну и ладно, ха-ха!

У бабушки полно других дел!

Она любит суетиться, без дела не сидит...

Вот, например, научилась зарабатывать на просмотре ленты и освоила платформу Toutiao!

А ещё стала автором на Fangjie Novel — если нельзя заниматься коммерцией, можно писать романы!

Если её книги тронут читателей, если она проявит упорство — это тоже неплохо.

Да, сегодняшние успехи бабушки в писательстве тоже похвальны!

Ведь она несколько часов приводила в порядок конспекты по коммерции.

Она твёрдо решила: как бы ни сложилось с учёбой, теоретический курс у Джона она прослушает до конца.

У бабушки был план — постараться пройти все уроки.

А потом она подумала: из-за этих курсов работа над романом встала.

Нет, так не пойдёт!

Это не в стиле бабушки!

Независимо от того, продолжит она обучение или нет, она должна дать читателям завершение истории!

Бабушка решила сначала записать все конспекты лекций.

Затем несколько раз их переработать.

Что можно попробовать на практике — потестировать, по возможности поиграть в приложения.

Магазин Douyin.

Alibaba.

DingTalk.

Вот и всё, что нужно.

О, ещё 360.

Всего четыре.

Бабушка думала: — Нужно просто освоиться, изучить их. Алгоритм действий наверняка везде одинаковый.

Только вот преподаватели на лекциях постоянно переключаются с одного приложения на другое, а бабушке они все незнакомы.

К тому же у неё слабая компьютерная грамотность, а в телефоне она разбирается только в простых вещах.

Конечно, ещё и проблемы детей подпортили настроение!

Эх! Сегодня бабушка привела мысли в порядок, и на душе стало спокойнее.

Она переписывала конспекты и улыбалась.

Ха-ха! Может, пройдёт совсем немного времени, и всё это станет проще простого!

Действительно, ведь ещё пару дней назад у бабушки возникли проблемы с регистрацией на Fanqie Novel!

Смотрела на загрузку удостоверения личности, ничего не понимала, писала ИИ, но сил разбираться не было...

Бабушка думала: — Ой, не получается загрузить — ну и ладно, буду писать роман просто так. Вернутся дети — спрошу.

Эх! Забросила на пару дней, зато как весело играла в «заработок на просмотре ленты», даже купила несколько порций свинины, ха-ха!

Сегодня днём одна порция уже пришла, а вторая в пути...

Маленький хозяин, эта глава ещё не закончена, пожалуйста, переверните страницу, чтобы продолжить чтение!

Пусть будет так.

Бабушке стало спокойно на душе, она решила: если будет время и желание — позанимаюсь конспектами.

Сначала нужно позаботиться о здоровье, остальное — дело второстепенное...

В любом случае бабушка любит писать обо всём на свете, будет время — напишет, захочет — поиграет.

После того как контракт на этот длинный роман будет подписан, бабушка, как любительница дневников, напишет что-нибудь короткое.

Так будет свободнее и без лишнего давления.

Как и в случае с этой книгой «Бабушка учится электронной коммерции» — если бабушка действительно не сможет освоить профессию, что ж, такое исключать нельзя.

Ведь у каждого своя специализация!

Математика и физика давались бабушке легко и быстро.

А вот химия — это было мучение!

Зато литература и обществознание — это её стихия.

У каждого есть свои сильные и слабые стороны, ха-ха.

Позавчера бабушка вдруг почувствовала, что поумнела: попробовала ещё раз — и удостоверение личности загрузилось, и контракт с Fanqie подписан!

Теперь всё стало ещё проще, ха-ха!

Потому что раз уже подписала, теперь нужно просто отправлять данные.

Лиха беда начало!

Если бабушка не сдастся, она потихоньку разгрызёт этот орешек под названием «электронная коммерция».

В крайнем случае, если поймёт, что не справляется, займётся тем, что у неё хорошо получается.

Публикации в Toutiao, романы на Fanqie, заработок на просмотре ленты — этого достаточно, чтобы бабушка была счастлива.

Спокойные дела, требующие самостоятельного мышления, — это её конёк!

Ну что ж, дорогой читатель, дойдя до этого места, ты, наверное, уже составил своё мнение о планах бабушки и хочешь поставить ей лайк, верно!

У бабушки такой отличный настрой и такие планы, так что она решила поскорее закончить этот длинный роман.

Так бабушка сможет делать что хочет, и ей не придётся останавливать книгу из-за того, что она прекратила занятия на курсах.

Всё должно быть доведено до конца!

Так что сегодня бабушка больше не будет переписывать конспекты.

Она просто поставит точку в книге «Бабушка учится электронной коммерции».

От этой мысли бабушке сразу стало легче...

Ведь ещё вчера она переживала: не могу освоить курсы, обучение встало, материал для книги закончился!

А сегодня, закончив книгу, она завтра же освободит себе голову...

По крайней мере, бабушка сможет учиться писать короткие рассказы!

Изучать профессиональные писательские приёмы!

Хорошо, пусть будет так, мысли прояснились, и путь открыт...

Дорогой читатель, дойдя до этого места, ты понял, что бабушка хотела донести!

Если ты согласен — подписывайся на короткие рассказы автора «Фо Юань Ю Лэ Ту Шэн Ту Чжан»!

Бабушка уже попробовала написать «Историю о драконе из воспоминаний», «Относись к себе

как к младенцу», «Здоровье и заработок на одной волне».

А теперь — завершающаяся книга «Бабушка учится электронной коммерции».

Хотя бабушка и начинала обучение с большим энтузиазмом.

Хотя она и продолжит переписывать конспекты, чтобы освоиться с приложениями.

Хотя она и решила временно приостановить занятия с учителем.

Бабушка просто хочет, чтобы всё, что она делает, приносило максимальный результат при минимуме усилий.

Если она будет мучить преподавателя своей непонятливостью, это будет лишь пустой тратой его времени...

Дети бабушки — тоже молодые люди...

Она знает, что учителям тоже нужно жить и кормить семьи...

К тому же бабушка уже на пенсии, получает стабильное пособие. К чему быть обузой для молодого учителя? Это всего лишь 1688 юаней за курс.

Бабушка хотела учиться, и молодой учитель согласился.

Она хотела, чтобы, если дочь захочет учиться, учитель подождал, пока та вернётся домой, и учил их вместе.

У бабушки всё равно два аккаунта, учитель легко согласился.

Разве это не прекрасный план?

К тому же у детей сейчас совсем нет времени. Значит, всё сложилось наилучшим образом, ха-ха!

Может, когда-нибудь бабушку осенит, она сама всё изучит, и это не будет чудом...

В конце концов, не от этого же зависит их обед, почему бы не отступить на шаг, чтобы всем стало легче и радостнее!

Иначе, если бабушка будет упрямиться, как бы учитель ни объяснял, она всё равно ничего не поймёт, вечно будет забывать шаги...

Учитель, может, и не скажет прямо: «Как в мире могут быть такие бестолковые люди, которые не умеют пользоваться телефоном», ха-ха!

А бабушке — никакой пользы, одни мучения!

Посмотрите, как бабушке стало хорошо сегодня, когда она всё осознала!

Часть конспектов разобрала днём, не успела усвоить — пусть полежат.

Когда закончит эту статью, длинный роман можно отправлять на проверку. И больше не придётся ломать над этим голову.

Ну что ж, раз книга закончена, напоследок вставлю немного конспектов, которые бабушка подготовила сегодня. Изначально она не собиралась их здесь публиковать...

Но раз уж это книга про учёбу, нужно довести дело до конца, ха-ха!

Вот часть того, что было на первом уроке бабушки...

4 октября 2024 года, преподаватель Ван.

Я — преподаватель Ван из такой-то компании.

Маленький хозяин, эта глава ещё не закончена, пожалуйста, переверните страницу, чтобы продолжить чтение!

Здравствуйте, в этой группе 10 мест, поздравляю, вы успели занять одно из них.

Теперь я буду полностью отвечать за техническое планирование вашего магазина.

В основном это будет касаться долгосрочного развития и планирования вашего творчества в Douyin.

Мой рабочий график...

В случае особых обстоятельств я оставлю информацию в подписи.

В будущем любые предложения и замечания можно направлять мне.

Приветствую ваш контроль.

Горячая линия службы поддержки...

После прочтения и понимания содержимого ответьте преподавателю.

Хорошо, ученик, перед началом обучения я представляюсь. Я много лет работаю в сфере традиционной электронной коммерции, а также уже долго занимаюсь короткими видео.

Я привёл к успеху множество команд, создал аккаунты с огромными охватами и помог многим ученикам с низким доходом обрести финансовую независимость.

Имя: ...

Все называют меня преподавателем Ваном, я руководитель этой команды.

Надеюсь на приятное сотрудничество, вы тоже можете вкратце рассказать о себе.

Например: настоящее имя, прозвище (ник), профессия, возраст, регион и т. д.

Это поможет мне лучше давать технические рекомендации и составить профессиональный план, чтобы ваш аккаунт быстро начал приносить доход.

Сейчас экономика Douyin даёт нам отличную возможность начать бизнес, не выходя из дома.

Если вы будете следовать моему плану, вы обязательно добьётесь результатов.

Давайте стараться вместе!

Хорошо, приступим к открытию магазина.

Сначала скачайте приложение для управления магазином — Dou Dian.

Найдите в магазине приложений вашего телефона — Dou Dian — и скачайте.

Как скачаете, сообщите мне.

Далее выберите «Регистрация физического лица» — на странице «Выберите тип субъекта» — «Регистрация физического лица (без лицензии на предпринимательскую деятельность)» — нажмите «Зарегистрироваться сейчас».

Загрузите удостоверение личности, введите имя и номер, пройдите распознавание лица.

Выберите «Не относится к».

Затем выберите «Продажа товаров домашнего производства».

На странице «Присоединиться к электронной коммерции Douyin» — нажмите «Выберите, относится ли это к мелкорозничной торговле» — поставьте галочку напротив «Продажа товаров домашнего производства (например, вязаные шарфы и т.д.)».

Далее.

Сначала название магазина (если имя занято, добавьте перед ним заглавную букву).

Придумайте название, которое вам нравится.

Например, ваш ник или что-то личное. Например: «Домик такой-то», «Магазинчик такой-то», «Лавка такой-то».

Адрес ведения деятельности — укажите текущий.

Когда всё заполнили, нажмите в правом нижнем углу «Отправить на проверку».

Затем распознавание лица (просто выберите его).

Информация получена?

Сделайте скриншот главной страницы «Dou Dian» и покажите мне.

Всё прошло успешно.

Перед началом работы у меня есть несколько важных советов:

1. В процессе работы будьте терпеливы и уверены в себе. Если возникнут трудности — сразу сообщайте, я помогу.
2. Каждый шаг будет снабжён текстом, картинками, видео и голосовыми сообщениями.

Это поможет вам работать эффективнее и лучше всё понимать.

Если текста много — обязательно смотрите на картинки, если что-то непонятно — сразу спрашивайте. Платформа Douyin даёт новым магазинам поддержку трафика.

Поэтому мы должны максимально быстро настроить аккаунт.

Получить поддержку платформы и начать зарабатывать.

Вот список запрещённых действий в Douyin!

Важно!

Сначала изучите, что запрещено при работе магазина.

Можете сохранить эту картинку и ознакомиться...

<http://bllate.org/book/18500/1776295>