

— Цветочная вода семьи Хань с насыщенным ароматом? Это новая лавка семьи Хань? Что это за духи? Раз это новая лавка, почему не видно слуг, зазывающих гостей?

В душе сразу возникло любопытство, и она, не заходя в лавку со специями, свернула и направилась прямо в магазин духов.

Переступив порог, она увидела девушку в голубом платье с простым макияжем, которая с улыбкой подошла к ней и приветливо сказала:

— Сестрица, пришли? Пожалуйста, проходите внутрь.

Неужели девушки принимают гостей? Кроме магазинов по пошиву одежды, редко встретишь девушек-продавцов. Такое дружелюбное приветствие действительно расслабляет. Госпожа Чжан вошла в магазин и, осматриваясь, спросила:

— А что именно у вас продается?

— Все это повседневные вещи: цветочная вода, зубная паста, мыло и душистое мыло. Если хотите что-то более изысканное, у нас есть духи, похожие на розовую воду из Даши, — с улыбкой ответила девушка. — Сестрица, вы впервые в нашем магазине? Может, посмотрите новинки?

Розовая вода из Даши стоила более ста тысяч цянней, что было явно не по карману госпоже Чжан. Но зубная паста и подобные вещи, вероятно, не должны быть слишком дорогими? Подумав, она сдержанно сказала:

— Давайте сначала посмотрим на повседневные вещи.

— Сестрица, сюда, пожалуйста, — девушка сразу же повела госпожу Чжан к прилавку и достала округлую белую фарфоровую бутылочку. — В этой бутылочке цветочная вода. Ее аромат нежный, идеально подходит для смешивания с пудрой, а если нанести на лицо, она придаст коже сияние. Это жасминовая цветочная вода, самая популярная в нашем магазине. Сестрица, можете попробовать.

С этими словами она вынула пробку и налила немного воды на белый фарфоровый блюдце. Легкий аромат жасмина сразу же разлился в воздухе.

Госпожа Чжан удивленно воскликнула, взяла блюдце и увидела, что жидкость внутри прозрачная, как вода, но аромат был точно жасминовый. Она не смогла сдержать радости:

— Сколько стоит эта бутылочка?

— Восемьсот цянней, хватит на месяц, — с улыбкой ответила девушка.

— Восемьсот цянней? — госпожа Чжан выразила удивление. — Это же вода для смешивания с пудрой? Почему она стоит так дорого?

Даже хорошее вино в известной лавке стоило пятьсот цянней за доу. А эта бутылочка, казалось, была совсем небольшой, но стоила вдвое дороже вина?

Девушка лишь мягко улыбнулась:

— Сестрица, вы, наверное, забыли, что сейчас не сезон жасмина? Если хотите что-то сезонное, у нас есть персиковая цветочная вода, всего пятьсот цянней за бутылку. Ежедневно наносите

немного на лицо, и кожа станет румяной.

С этими словами она достала еще одну фарфоровую бутылочку и налила немного воды. На этот раз жидкость была светло-розового цвета, но аромат персика был слабее, не таким свежим, как у жасмина.

Госпожа Чжан мысленно устыдилась. Действительно, где же найти жасмин весной? Даже летом, когда он цветет, цена на него высока, и такая редкая цветочная вода не может быть дешевой. Однако, посмотрев на персиковую цветочную воду, а затем снова на жасминовую, она все же предпочла последнюю.

Видя, что гостя не может определиться, девушка снова улыбнулась:

— Сестрица, может, посмотрите что-то еще? У нас есть цветочная вода с ароматом апельсинового цвета, сливы, османтуса и мяты. Зубная паста и душистое мыло тоже есть в нескольких вариантах, а мыло для тела — только с ароматом османтуса и сливы.

Другие ароматы госпожу Чжан не заинтересовали, и она опасалась, что если девушка начнет показывать их все, а она ничего не купит, это будет неловко. Поэтому она сказала:

— Душистое мыло звучит интересно, давайте посмотрим.

Девушка быстро достала деревянную коробку и открыла ее. Внутри, на бархатной подложке, лежали круглые кусочки разного цвета, красные и зеленые, с сильным ароматом, на каждом из которых были выгравированы разные цветы.

— Это же сладости? — госпожа Чжан, любившая сладкое, не смогла сдержать радости.

— Это нельзя есть, — с улыбкой объяснила девушка. — Это похоже на банные бобы, но оно очищает лучше, оставляя кожу мягкой и гладкой. Сестрица, хотите попробовать?

Госпожа Чжан кивнула, и девушка сразу же принесла медный таз с водой, чтобы та могла попробовать.

Ароматный круглый кусочек в руках, опущенный в воду, не растворился, как банные бобы, а стал скользким и еще более блестящим. Легко потерев руками, она почувствовала, как кожа стала мягкой и гладкой. После тщательного ополаскивания она заметила, что кожа стала на два тона светлее.

Взяв полотенце, которое ей протянула девушка, госпожа Чжан с восхищением сказала:

— Эта вещь действительно хороша, и к тому же экономична.

После мытья рук кусочек мыла почти не уменьшился, что было действительно впечатляющим.

Девушка улыбнулась:

— Сестрица, вы действительно умеете вести хозяйство. Это душистое мыло намного лучше обычных банных бобов. Если использовать его аккуратно, его хватит на месяц или два. Персиковое мыло самое дешевое, всего тысяча двести цзяней, а жасминовое и апельсиновое дороже — две тысячи цзяней.

Это было действительно недешево, но госпожа Чжан уже не могла удержаться. Увидев это, она больше не рискнула смотреть на зубную пасту и мыло для тела, стиснула зубы и сказала:

— Дайте мне одну бутылочку жасминовой цветочной воды и один кусочек персикового мыла.

С этими словами она достала из кошелька мелочь серебром. Сегодня ей больше не нужно было идти за покупками, ведь эти две вещи уже заставили ее почувствовать боль в сердце.

Девушка проводила ее к кассе, продолжая льстить:

— Целый день заниматься домашними делами — это так тяжело. Сестрица, вам нужно больше заботиться о себе. С вашей красотой, если вы будете использовать наши продукты, станете еще прекраснее!

Хотя тратить деньги было больно, такие слова все же радовали. К тому же женщины отличаются от мужчин — если бы это был парень, он бы не был так заботлив.

Хотя она потратила больше, чем планировала, госпожа Чжан вышла из магазина с улыбкой на лице, полная радости.

□

Стоя в углу зала, вторая госпожа Лю наблюдала за посетителями, и на ее лице появилось одобрение. Как управляющая магазином, она вложила много усилий в этот магазин духов, обучая девушек быть приветливыми и сообразительными, а также уметь определять статус и предпочтения гостей. Для обычных людей они предлагали цветочную воду, зубную пасту и другие повседневные вещи. Для богатых семей их сразу же приглашали на второй этаж, где подавали духи. Если все было сделано правильно и с заботой, гости не уходили с пустыми руками.

Хотя многие женщины уже могли работать поварами или открывать закусочные, управляющих крупными магазинами было немного. Именно поэтому вторая госпожа Лю была полна энтузиазма. К тому же, по ее мнению, торговля цветочной водой и духами действительно была перспективной и могла стать популярной в Восточной столице. Тогда ее статус управляющей магазином духов стал бы совсем другим.

Однако за эти несколько дней открытия магазина на второй этаж так никто и не поднялся. Когда же придет тот крупный клиент, о котором говорил хозяин? Если появится хотя бы один-два знатных гостя, это откроет новые возможности. Эти изысканные духи она не боялась продавать.

Размышляя об этом, она вдруг заметила слугу, быстро подошедшего к ней и шепнувшему:

— Вторая госпожа, у входа остановилась карета, похожая на дворцовую...

Вторая госпожа Лю сразу же воспрянула духом и быстро пошла навстречу.

Хотя они покупали духи для императрицы, сейчас не стоило привлекать внимания. Две дворцовые служанки переоделись в обычные платья, вышли из кареты и увидели женщину в голубом платье, которая с улыбкой подошла к ним.

— Дорогие гости, что вы хотите купить? Пожалуйста, проходите внутрь.

Она выглядела приветливой, и ее теплый тон сразу располагал. Старшая из служанок, госпожа Ван, сказала:

— Мы слышали, что в вашем магазине продают духи. Можно посмотреть?

— В зале многолюдно, дорогие гости, пожалуйста, поднимитесь со мной на второй этаж, — услышав, что они хотят купить духи, вторая госпожа Лю сразу же поняла, что это знатные гости, и без лишних слов повела их наверх.

В зале ничего особенного не было заметно, кроме того, что гостей обслуживали девушки, что отличало этот магазин от других. Но на втором этаже две служанки сразу почувствовали разницу. Весь этаж был разделен на семь-восемь отдельных комнат, каждая из которых была оформлена не хуже престижной лавки, с дверьми. Войдя и закрыв дверь, никто не мог узнать, что именно они купили.

Когда они сели, им сразу же подали чай. Две служанки были достаточно опытны, чтобы понять по цвету чая, что это был чай из Цзянь, и заварен он был хорошо. Хотя это не мог быть чай, собранный до Дождя, такое обращение уже было достойным.

Увидев, что они сели, вторая госпожа Лю, стоя рядом, с улыбкой сказала:

— Меня зовут Лю, я вторая в семье и управляю этим магазином. Магазин только что открылся, и если что-то не так, прошу вас простить. Скажите, что вы хотите посмотреть сегодня?

Эта женщина, как словами, так и поведением, вызывала симпатию. Хотя госпожа Ван мысленно одобрила ее, она сохраняла спокойствие:

— Сколько ароматов духов есть в вашем магазине? Можете ли вы, вторая госпожа Лю, показать их?

Вторая госпожа Лю сразу же улыбнулась:

— Конечно, у нас сейчас восемь ароматов, из которых пять — одиночные, а три — смешанные.

<http://bllate.org/book/16827/1547332>