

Можно сказать, что это был стремительный и неизбежный поезд богатства, который внезапно появился на горизонте. Если вам удалось на него сесть и не спрыгнуть по глупости на полпути, то по прибытии на конечную станцию всех пассажиров ждал бы грандиозный пир.

«Сертификат на подписку на акции, да?» — спросил Цю Минцюань в своих мыслях. — 30 юаней за штуку, и если у тебя есть один, то больше не нужно толкаться в очередях и пытаться подписаться на акции?

Фэн Жуй был в отличном настроении. К счастью, они вернулись в прошлое на несколько лет раньше, что дало им достаточно времени, чтобы накопить стартовый капитал. Если бы они вернулись прямо в 1992 год, это было бы настоящей катастрофой!

Без начального капитала все было бы напрасно!

— Да, это жеребьевка, — сказал Фэн Жуй. — У каждого сертификата есть номер, и каждые сто штук идут подряд с 001 по 100.

Цю Минцюань немного не понимал:

— Если так, то почему люди не хотят покупать эти сертификаты, если все так рвутся за новыми акциями?

Фэн Жуй рассмеялся:

— Потому что в прошлом году вероятность выигрыша в жеребьевке была крайне низкой. То есть, ты мог потратить деньги и не выиграть ничего! Помни, сертификат на подписку — это лишь право участвовать в жеребьевке, а не гарантия выигрыша.

Цю Минцюань наконец понял.

Годовой доход жителя Дуншэня составлял всего две-три тысячи юаней. Кто же готов потратить годовой заработок на азартную игру?

На первый взгляд, это был настоящий риск потерять все!...

В начале января, в зимнее утро, когда солнце едва пробивалось сквозь тучи, а воздух был свеж и прозрачен, в здании фондовой биржи Дуншэня управляющий Гун лично присутствовал на совещании, где группа по выпуску сертификатов на подписку, возглавляемая Вэй Цинъюанем, докладывала о проделанной работе.

Завтра должно было начаться официальное распространение сертификатов на подписку на акции по всему городу, но цена за них все еще не была определена.

В группу входили высшие руководители трех крупнейших брокерских компаний города, и сейчас они спорили до хрипоты.

— 20 юаней за штуку, я думаю, этого достаточно, — высказался один из аналитиков. — Ведь если не повезет и вы не выиграете, это будет просто кусок бумаги. Учитывая, что в этом году будет выпущено всего несколько новых акций, вероятность выигрыша невысока.

Председатель совета директоров Бэйцзинкая Лю Юнь нахмурился:

— Я считаю, что цена в 100 юаней тоже не слишком высока. Вспомните, как в прошлом году люди рвались за двумя новыми выпусками акций.

— Господин Лю, люди рвались за ними, потому что это была бесплатная возможность, — улыбнулся глава брокерской компании Шэньцзинь Ваньцзя. — 100 юаней — это слишком много. Я думаю, что они просто не будут продаваться.

Управляющий Гун задумался, затем обратился к своему любимому ученику:

— Сяо Вэй, а ты что думаешь?

Вэй Цинъюань был готов и раздал всем результаты предварительного опроса инвесторов:

— Это наше исследование, которое показывает, что инвесторы готовы платить за сертификат на подписку от 10 до 30 юаней.

Лю Юнь нахмурился:

— Неужели так низко?

Вэй Цинъюань уверенно кивнул:

— Это касается тех, кто немного разбирается в фондовом рынке. Обычные люди, которые не в теме, будут готовы платить еще меньше.

Все зашептались, ведь Вэй Цинъюань предоставил реальные данные, что было гораздо убедительнее, чем пустые предположения.

— Я думаю... люди, заполняя опрос, подсознательно хотят, чтобы цена была ниже, — задумчиво сказал кто-то. — Эти данные могут быть недостоверными.

Управляющий Гун взглянул на результаты и наконец принял решение:

— Пусть будет 30 юаней. Это сделает их доступными для большего числа людей, и они будут охотнее покупать, что оживит рынок и увеличит общий объем.

Вэй Цинъюань улыбнулся и кивнул:

— Не волнуйтесь, мы обязательно хорошо справимся с выпуском. Завтра утром объявим цену, и все банковские отделения и пункты продаж будут готовы к началу.

Лю Юнь рассмеялся, полный уверенности:

— Тогда мы, Бэйцзинкай, берем на себя 180 000 штук, для удачи!

Генеральный директор их брокерской компании Ху Цзинкан накануне вечером специально пришел к нему с отчетом и предложил взять больше квоты, считая, что продажи будут огромными и принесут приличные комиссионные.

Два других главы брокерских компаний мысленно ругали его: этот старый лис сразу же забрал себе такую большую долю!

Они тоже поспешили заявить:

— Тогда и мы возьмем столько же.

Продажа квот требовала реальных денег, и если они не будут проданы, придется их выкупить

самостоятельно. Но, очевидно, никто не верил, что такое может случиться.

— Господин Вэй, вы знаете рынок, как вы думаете, сколько штук удастся продать? — с любопытством спросил заместитель управляющего Промышленно-коммерческого банка.

Вэй Цинъюань задумался, затем уверенно ответил:

— Думаю, минимум пять миллионов, максимум — десять миллионов!

Ведь ужасающая толпа на стадионе Цзянвань в прошлом году все еще была у всех перед глазами!

«Они изначально планировали выпустить минимум пять миллионов, но... хе-хе, — с уверенностью улыбнулся президент Фэн.»

Утром Цю Минцюань заранее взял отгул в школе и, не пойдя на занятия, отправился в ближайший офис брокерской компании.

В девять тридцать началась торговля, и в специально отведенном уголке висела табличка:

«Пункт продажи сертификатов на подписку на акции: 30 юаней за штуку».

В те дни в брокерских офисах царила настоящая суeta.

Хотя всего восемь акций каждый день росли в цене, что не давало особого азарта, это не мешало возбужденным инвесторам приходить каждый день, чтобы обмениваться новостями.

— О, наконец-то это появилось! — заметил один из инвесторов, и многие сразу же подошли поближе.

Это были либо безработные, либо богатые бездельники, но все они были в курсе последних событий.

В этом году, чтобы избежать давки при подписке, решили отказаться от бесплатной жеребьевки и ввели сертификаты на подписку. Все обсуждали, сколько они будут стоить, и вот цена объявлена.

— 30 юаней за штуку? Только сумасшедший купит это! — сразу же воскликнул кто-то. — В прошлом году вероятность выигрыша была всего 1%! Купив это, ты тратишь 30 юаней, и у тебя всего 1% шанса выиграть!

Цю Минцюань спокойно слушал.

Рядом с ним кто-то тоже начал считать:

— Да, если купить сто штук за три тысячи юаней, то можно быть уверенным, что выиграешь хотя бы одну, но сколько на этом можно заработать?

— В прошлом году выигрыш приносил одну-две тысячи юаней?

Многие уже начали сомневаться.

Судя по прошлогодним данным, покупка этих сертификатов была настоящей ловушкой!

Действительно, прошло уже немало времени, но никто даже не подумал о покупке. Чем больше они обсуждали, тем менее привлекательной казалась эта идея.

И вот, в самый разгар обсуждений, к стойке подошел юноша с интеллигентной внешностью.

Он подошел к стойке и выложил пачку денег и удостоверение личности:

— Здравствуйте, мне сто сертификатов подряд. Вот три тысячи юаней.

Его слова прозвучали как гром среди ясного неба, и все вокруг удивленно посмотрели на него.

Большинство из присутствующих не были бедняками, и три тысячи юаней не могли их шокировать, но это был первый человек, который действительно решился купить сертификаты!

— Молодой человек, ты покупаешь для своей семьи? — кто-то спросил.

Цю Минцюань улыбнулся, с невинным взглядом:

— Да, мой дедушка попросил меня купить. Он сказал, что хочет попытать удачу.

Конечно, старики, вероятно, уже не в себе, услышав, что на акциях можно заработать, они сразу же бросились в азарт.

Рядом добрый дедушка не удержался и предупредил Цю Минцюаня:

— Мальчик, помни, что это может быть убыточным. Вернись и скажи своему дедушке, чтобы он не тратил свои пенсионные деньги на азартные игры!

Цю Минцюань вежливо кивнул:

— Спасибо! Я обязательно скажу ему.

Тем временем сотрудник за стойкой уже зарегистрировал его удостоверение личности и выдал ему книжку с сотней сертификатов, номера которых шли подряд с 001 по 100.

Когда Цю Минцюань вышел из офиса брокерской компании, сотрудник за стойкой уже звонил начальнику:

— Господин Ван, только что продали целую книжку!

Положив трубку, сотрудники за стойкой начали обсуждать между собой.

— Эй, видели? Только что кто-то купил сразу сто штук. Как думаете, может, и нам стоит попробовать?

Женщина рядом, перебирая бухгалтерские костяшки, усмехнулась:

— По всему городу их продают, все могут купить. Думаешь, если бы это действительно приносило деньги, это дошло бы до тебя?