

— Господин Лян, мы доверяем вашей винокурне и уже много лет покупаем у вас вино. Мы сотрудничаем столько времени, так что лишних слов не буду говорить. Можете ли вы гарантировать хотя бы половину прежнего объема?

— Именно, хоть нового вина у винокурни господина Ляна и стало меньше, но ведь каждый год вы откладываете часть на выдержку. Может, возьмете немного выдержанного вина? Мы готовы заплатить больше, главное, чтобы количество и качество были на уровне.

Слова сыпались со всех сторон, и отец Лян даже не успевал вставить свои реплики.

Такие товары, как вино, шелк и фарфор, которые имеют высокую цену и ограниченное количество, обычно не залеживаются на полках. Достаточно отправить их в столицу, провинции или даже за пределы Великого Юя, и они будут проданы.

Поэтому, чем больше они покупали, тем больше получали премий как управляющие. Если же объемы закупок сокращались, то и премии уменьшались. Каждый из них старался изо всех сил, чтобы получить больше.

Семья Лян и управляющие долгое время сотрудничали, и все хорошо знали друг друга. Управляющие были знакомы с винокурней и знали, что там хранится много выдержанного вина. Кто-то предложил использовать выдержанное вино вместо нового, и другие явно заинтересовались.

Однако в правилах семьи Лян было указано, что выдержанное вино нельзя просто так изымать. Взять объем на один-два года, то есть одну-две десятые от обычного года, было допустимо, но больше нельзя. Винокурня семьи Лян держалась на этом выдержанном вине, которое использовалось для поддержания винных погребов, а погреба, в свою очередь, создавали хороший вкус.

Отец Лян подумал и, дождавшись, когда все выскажутся, пообещал:

— Господа управляющие, будьте спокойны. Мы сотрудничаем много лет и доверяем друг другу. Я постараюсь обеспечить вас как можно большим количеством вина. Однако в этом году нового вина действительно меньше, чем обычно, так что прошу вас немного понять.

Получив обещание отца Ляна, управляющие, хоть и хотели бы получить больше, но, учитывая присутствие всех, не стали настаивать.

В конце концов, управляющий из провинциального города выступил:

— Господин Лян, я вам доверяю, и все здесь вам доверяют. Думаю, нам стоит вернуться и доложить нашим хозяевам о ситуации. Прошу вас, господин Лян, приложите усилия, чтобы к концу месяца, когда мы приедем за вином, мы не ушли с пустыми руками.

После того как управляющие обсудили с отцом Ляна самые важные вопросы, подошел Лян Каншэн. Как молодой хозяин семьи Лян, в его возрасте уже было необходимо общаться с этими управляющими.

Увидев сына, отец Лян с улыбкой представил его:

— Господа управляющие, это мой сын, Лян Каншэн. Раньше он болел, поэтому не занимался делами винокурни. Но в последнее время его здоровье улучшилось, и он хочет помочь семье. Если меня не будет, вы можете обращаться к нему.

Сегодня Лян Каншэн не надел просторную одежду, а выбрал хорошо скроенный наряд, который делал его более бодрым. Управляющие наперебой хвалили его, говоря, что он достойный сын своего отца и, несомненно, выдающаяся личность.

После обмена любезностями несколько управляющих торговых компаний покинули дом семьи Лян.

Как только они ушли, улыбка на лице отца Ляна сменилась озабоченностью. Вина в этом году действительно было меньше, и распределить его было непросто. Слишком много или слишком мало — и можно было кого-то обидеть.

Лян Каншэн и Цюй И, прежде чем распространить новости, уже обсудили ситуацию и имели план:

— Отец, как обычно распределялось вино из нашей винокурни?

Отец Лян немного подумал, перебирая в уме цифры прошлых лет:

— Каждая торговая компания получала примерно одинаковое количество, в целом это составляло около половины нашего нового вина.

— Всего половина? — Лян Каншэн сделал вид, что удивлен. — Я думал, они получали шесть-семь десятых. Раньше я слышал от матери, что дядя получал две десятых.

Поскольку Лян Каншэн раньше не занимался делами винокурни, его незнание было естественным. Отец Лян вкратце объяснил сыну, как работает винокурня.

Выслушав, Лян Каншэн предложил:

— Тогда, может, в этом году мы не будем продавать вино в розницу и не станем оставлять выдержанное вино, а вместо этого добавим часть прошлогоднего выдержанного вина к новому, чтобы получить четыре-пять десятых, и распределим их между дядей и торговыми компаниями в прежних пропорциях?

— Не продавать в розницу? — Отец Лян заколебался.

Не оставлять выдержанное вино можно было, учитывая, что в этом году вино получилось не таким хорошим. Но не продавать розничным покупателям — это могло быть не совсем правильно.

Продажа в розницу не означала, что кто-то приходил на винокурню за литром или двумя вина. Это означало продажу полуфляги или целой фляги вина лавкам, ресторанам и тавернам в уездах и поселках.

Как и торговые компании, розничные покупатели долгое время покупали вино у семьи Лян, и хотя их заказы были небольшими, в сумме они составляли немало. Что делать, если вдруг перестать им продавать?

Лян Каншэн воспользовался моментом, чтобы высказать свою конечную цель:

— Тогда, может, дядя получит на одну десятую меньше, и мы оставим эту часть для розничных покупателей, заранее предупредив, что вина в этом году мало, и оно быстро закончится. Единственное, что непонятно, — согласится ли дядя.

Чжуан Цинцзэ был самым крупным клиентом винокурни семьи Лян, но и наименее прибыльным. Если часть его доли оставить для розничных покупателей, то, хоть количество и будет небольшим, это все же лучше, чем ничего. Поэтому перераспределить его долю было наиболее подходящим решением.

— Когда твой дядя придет, я поговорю с ним. — Так сказал отец Лян, считая, что это пока что самое разумное решение. Его шурина, вероятно, поймет, ведь это временная мера только на этот год, а в следующем все вернется на круги своя.

После обсуждения с сыном отец Лян принял решение. Он думал, что, раз он всегда заботился о своем шурине, то теперь, когда семья Лян столкнулась с трудностями, тот не откажет в помощи.

На следующий день Чжуан Цинцзэ, получив известие, поспешил прийти. Он слышал от других торговцев, что дела винокурни семьи Лян стали известны, и все бросились к ним.

По дороге в глазах Чжуан Цинцзэ читались едва скрываемые гнев и беспокойство. Узнав точное количество нового вина на винокурне, он уже обдумывал, как поступить. Лучшим вариантом было бы забрать свое вино пораньше, чтобы остальные не смогли его купить.

Теперь его план был разрушен, и, поскольку все уже знали о ситуации, он не мог действовать втихую, ведь другие не были глупы.

Придя в дом семьи Лян, он застал госпожу Чжуан, которая сопровождала отца Ляна, медленно прогуливающегося по двору. Ноги отца Ляна еще не полностью восстановились, но врач посоветовал ему больше ходить, чтобы ускорить выздоровление.

Чжуан Цинцзэ подавил свои эмоции и с беспокойством вошел в дом:

— Сестра, шурина, я слышал, что вчера к вам приходили управляющие торговых компаний? Они узнали, что в этом году вина будет меньше? Они вас не притесняли?

— Да, управляющие действительно приходили. Все просто спрашивали, никто не притеснял. — Отец Лян, пройдя круг, покрылся легким потом и, поддерживаемый госпожой Чжуан, сел отдохнуть на каменную скамейку во дворе.

— Я, узнав новости, сразу поспешил прийти. Хорошо, что они вас не притесняли. — Чжуан Цинцзэ расслабился и, сев рядом с отцом Ляна, вытер пот с лица. — Я волновался, что управляющие, пользуясь поддержкой крупных торговых компаний, будут давить на вас, требуя прежних объемов. Это было бы несправедливо.

— Все были вежливы и понимают наши трудности в этом году. — Отец Лян немного заколебался, видя, что Чжуан Цинцзэ все еще отдыхает, и отложил то, что хотел сказать.

Чжуан Цинцзэ внешне выглядел спокойным, но внутри его беспокойство не уменьшилось. Судя по виду отца Ляна, вчера он, вероятно, уже пообещал что-то управляющим.

Отдохнув, Чжуан Цинцзэ почувствовал, что дыхание выровнялось, и с нетерпением спросил:

— Шурина, как мы будем решать эту проблему? Вина не хватает, откуда взять прежние объемы?

— Брат, я думаю, распределим вино по прежним пропорциям. Все получают меньше, и никто не сможет ничего сказать. — Отец Лян тоже хотел об этом сказать, и, раз Чжуан Цинцзэ

заговорил первым, он решил изложить свои планы.

— Нового вина не хватает, можно добавить немного выдержанного, но выдержанное вино — это самое важное для винокурни, его нельзя трогать слишком много. Максимум — две десятых, больше нельзя.

— Брат, ты знаешь, что в этом году вина действительно мало. Может, ты возьмешь немного меньше, чтобы оставить часть для розничных покупателей.

<http://bllate.org/book/16698/1533589>