

Он сказал Шэн Цзяньмину, что сначала нужно привести в порядок второй этаж, а с магазином на первом можно немного повременить — главное, чтобы люди могли поселиться.

Строительную компанию нашли на той же улице. Хозяйка лапшичной сказала, что все магазины, которые ежегодно меняют владельцев на этой улице, нанимают именно эту компанию для ремонта.

Лу Минлан заметил, что компания хорошо справляется с другими заказами, поэтому не стал искать других и обратился именно к ним, чтобы обсудить свои пожелания по ремонту.

Поскольку дом уже был полностью освобожден, и планировался капитальный ремонт всего здания, такой масштабный подход оказался проще, чем локальные изменения.

Стены нужно было снести, а затем вызвать электрика, чтобы вернуть измененные ранее линии в исходное состояние.

Лишнюю кухню следовало демонтировать, а водопроводные трубы переместить...

К счастью, в компании были специалисты на все случаи жизни. Убедившись, что они справятся, Лу Минлан подписал с ними контракт и набросал схему интерьера — ее ему предоставили в субботу утром.

Тот факт, что такой молодой человек за одну ночь создал столь профессиональный чертеж, удивил даже владельца компании, Ло Куньяна.

Компания была небольшой, всего пять-шесть человек, и сам Ло Куньян работал наравне со всеми, хотя и был более опытным. Он умел управлять и планировать, благодаря чему его компания ежегодно процветала.

— Если господин Лу уже приобрел все необходимое оборудование, то, думаю, в сочетании с этим чертежом результат будет идеальным.

Лу Минлан уловил намек — ему нужно было обратить внимание на размеры приобретаемого оборудования.

Компания, работающая столько лет, конечно же, имела опыт. Некоторые спешат сделать магазин красивым и уникальным, но потом не могут найти подходящее оборудование, и когда ставят столы, стулья и холодильники, все выглядит странно. Лу Минлан так тщательно разработал дизайн, и было бы жаль, если бы все закончилось провалом.

— Размеры столов и стульев я уже утвердил, — сказал Лу Минлан. — Осталось обратить внимание на стойку на ресепшене и плиту на кухне. Стойка должна быть подходящей, если нет, можно заказать. Плиту я уже заказал с учетом нужных размеров. Еще когда я планировал открыть магазин, я изучил этот вопрос.

Ло Куньян загорелся:

— Отлично!

Он уверенно заявил:

— Мы точно справимся!

В контракте, конечно, был указан срок завершения работ, и Лу Минлан не сомневался, что Ло

Куньян его подведет.

Пожав руку Ло Куньяну, Лу Минлан попрощался и вместе с Шэн Цзяньмином отправился в университет собирать вещи. Шэн Цзяньмин дождался, пока они подойдут к воротам университета, и спросил:

— Босс, когда ты определился с размерами столов и стульев?

— Когда ходил с дядей покупать кровать, — ответил Лу Минлан. — Но с размерами столов и стульев не стоит беспокоиться. У главного входа в университете есть готовые образцы. Я просто думаю, что у нас столы и стулья не должны быть деревянными, лучше металлические.

— Металлические столы, наверное, дороже? — спросил Шэн Цзяньмин. У главного входа в университете в нескольких магазинах использовали металлические столы, но сами магазины были небольшими, а снаружи стояло много деревянных столов, чтобы увеличить пространство.

У Лу Минлана на первом этаже было много места, и столов нужно было поставить немало.

— Деревянные, конечно, бывают дороже, но металлические столы и стулья не так легко сдвинуть, — сказал Лу Минлан.

Стол и стулья в Университете А тоже были металлическими, и Шэн Цзяньмин, сравнив, действительно решил, что металл лучше.

Однако, чтобы приварить столы и стулья, нужно было сразу правильно определить их расположение, и потом это уже нельзя будет изменить.

— Тогда мы поставим у главного входа несколько деревянных столов? — спросил Шэн Цзяньмин. — Хозяйка ведь подарила нам мебель из своего магазина.

— Не нужно, — ответил Лу Минлан и объяснил Шэн Цзяньмину разницу в потоке людей у Восточных ворот и главного входа.

Здесь действительно редко кто ставил столы перед магазином, и даже если ставили, почти никто из клиентов не садился за них.

Здесь было слишком тихо.

Ресторанов возле Восточных ворот было гораздо меньше, чем у главного входа, но Лу Минлан знал, что общежитие Института экономики и управления построили недавно. По сравнению с другими факультетами Университета А, их институт появился всего пару лет назад, поэтому здесь еще не было большого потока людей, в отличие от других ворот, где стояло множество общежитий.

Через несколько лет здесь появится больше закусочных — конечно, они не сравнятся с главным входом по оживленности, но уже не будут такими тихими, как сейчас, в отличие от Северных и Южных ворот.

— Я сейчас немного волнуюсь, босс, — сказал Шэн Цзяньмин. — Мы сразу открываем такой большой магазин...

Их магазин был в два раза больше, чем большинство магазинов у главного входа. Если не будет достаточного потока клиентов, то их планы могут не осуществиться.

— У главного входа в университете дела идут неплохо, но не идеально, — сказал Лу Минлан.

Шэн Цзяньмин удивился:

— Разве это плохо?

— Если мы захотим поесть, станем ли мы идти пешком из общежития до главного входа?

Конечно, нет. Идти туда нужно было несколько десятков минут, и к тому времени, как они дойдут, уже проголодаются.

Лу Минлан улыбнулся и тихо добавил:

— Тогда мы нанимаем людей и организуем службу доставки, будем привозить еду в общежития на велосипедах...

Шэн Цзяньмин широко раскрыл глаза:

— Разве это возможно?

— Конечно, возможно. Университет А не запрещал доставку еды, по крайней мере, на четвертом курсе в прошлой жизни Лу Минлана это не запрещалось. Не так много магазинов могло привлечь студентов заказать еду по телефону, да и мобильные телефоны тогда были слишком дорогими и не были так распространены. Чтобы позвонить домой или в деревню, студентам нужно было обращаться к куратору или идти платить небольшую сумму за звонок.

Шэн Цзяньмин сразу же подумал об этом:

— В нашем классе у немногих есть мобильные телефоны.

— Но с них лучше всего начать, — сказал Лу Минлан.

Доставка стоила немного дороже, и хотя Лу Минлан не планировал взимать плату за доставку, большинство людей даже не захотят тратить несколько центов на звонок. Лишь те, у кого есть деньги, будут готовы заплатить за удобство, и если сделать эту услугу более престижной, она станет очень привлекательной.

Соседи по общежитию обязательно заметят это. Новости распространяются быстро, и люди любят новинки. Даже если они не закажут доставку, просто зайти попробовать — это всего лишь немного прогуляться.

Шэн Цзяньмин хотел спросить еще, но Лу Минлан просто сказал:

— Когда вернемся, мы разработаем рекламный плакат, распечатаем его в библиотеке и раздадим листовки в нашем институте и соседнем.

Шэн Цзяньмин хотел что-то сказать, но сдержался.

Ему было немного стыдно раздавать листовки, но если Лу Минлан не стесняется, зачем ему стесняться? В бизнесе нужно быть настойчивым! С такой рекламой, возможно, дела в их магазине действительно пойдут лучше.

После обеда наконец завершилась церемония закрытия спортивного праздника.

Наступили осенние каникулы, и почти никто из первокурсников не хотел оставаться в университете, все собирали вещи, чтобы поехать домой — кроме тех, кто жил слишком далеко и не мог позволить себе билет на поезд.

Куратор провел с ними беседу в классе, главное содержание которой заключалось в том, чтобы они не ходили купаться в водоемах и не слишком увлекались развлечениями.

— В Университете А каждый год происходят несчастные случаи, — сказал он. — Не думайте, что я сейчас говорю ерунду. Вы с таким трудом поступили в Университет А, а в первом же семестре закончите свои дни, разве это не обидно?

Раздались вздохи. Действительно, при таких блестящих результатах «закончить свои дни» было бы очень досадно.

Когда собрание подходило к концу, высокий парень с пачкой бумаг постучал в открытую дверь.

— Кого ищете? — Куратор услышал стук и направился к двери.

Парень сказал:

— Лу Минлан, Шэнь Яньхэн, Шань Шуньцзя, выйдите, пожалуйста.

Лу Минлан встал и в этот же момент посмотрел на Шэнь Яньхэн, который тоже смотрел на него — их взгляды встретились в воздухе, а затем разошлись.

Два парня и одна девушка вышли к двери. Шань Шуньцзя была невысокой девушкой с косичками, немного застенчивой, она не решалась идти между ними и шла сзади, краснея.

<http://bllate.org/book/16627/1523081>