

Юй Чжэн чуть не запутался в уровнях контрактов А и В, но через мгновение спросил:

— А какие обязательства накладывают разные контракты на стримера?

— Это легко выполнить. Контракт уровня А требует 240 часов стримов в месяц и 20 записанных видео, с лучшими рекламными местами на платформе, менеджером и персональным ассистентом, а также приоритетным участием в мероприятиях!

Хуан говорил уверенно.

— Контракт уровня В менее профессиональный, всего 180 часов стримов и 15 видео в месяц, с одним общим контактным лицом для связи с платформой.

Юй Чжэн почувствовал, что на лбу выступает пот, ему стало жарко в этой комнате.

— Мне кажется, это довольно сложно выполнить. А если я не смогу выполнить условия из-за непредвиденных обстоятельств? И кому принадлежат права на стримы и видео после окончания контракта? Как распределяются доходы от мероприятий и рекламы?

Услышав прямой вопрос, менеджер по контрактам замолчал, ассистент продолжил наливать чай, и только Хуан сохранял улыбку.

— Если не выполнишь условия, то на два месяца тебя лишат любых рекомендаций, включая места в рекомендациях платформы, мероприятий, соревнований и рекламы! Это правило индустрии, Да Юй, пойми...

Что касается прав, не беспокойся! Авторские права останутся за тобой, но в течение двойного срока контракта платформа будет контролировать их, и ты не сможешь удалять контент без разрешения. Платформа не будет использовать твои стримы и видео без твоего согласия!

Юй Чжэн сглотнул, чувствуя, что после чая во рту все равно сухо.

— Это тоже правило индустрии?

Все трое кивнули.

— Да! Ты и платформа делите доходы от стримов 40 на 60, от мероприятий — 20 на 80, от рекламы — 10 на 90. Это общепринятые правила индустрии!

— А в Цанцун есть социальное страхование и зарплата? Если доходы от стримов низкие, можно ли хотя бы оплатить интернет и электричество?

Юй Чжэн уже боялся задавать вопросы, чувствуя, что правила индустрии стриминга в стране строже, чем в профессиональной лиге SAM.

— Социальное страхование можем оформить, но если хочешь гарантированную зарплату, то нельзя заключать контракт с отчислениями. Гарантированная зарплата накладывает больше обязательств, и ты теряешь права на контент, это переход от подряда к найму, это тоже правило индустрии!

Хуан вежливо улыбнулся.

— Да Юй, тебе не нужен контракт с гарантированной зарплатой, контракт с отчислениями больше подходит для такого известного стримера, как ты.

— Понятно, я еще посмотрю условия.

Юй Чжэн поспешно кивнул, опуская руку под стол, чтобы включить звук на телефоне, и быстро написал Луи.

[Да Юй]: Луи, позвони мне скорее, я застрял с людьми из Цанцун, не могу уйти, скорее, скорее!

Возможно, Луи был занят, и телефон молчал. Юй Чжэн, стиснув зубы, продолжал читать условия, чувствуя, как голова начинает гореть. Взгляды троих напротив были горячими, словно пламя горелки для суши, направленное прямо на него.

Каждая минута в комнате казалась вечностью, но звонок наконец раздался. Юй Чжэн, в порыве актерского мастерства, с горящим лицом взял трубку, сказав торопливо:

— А? Я уже возвращаюсь! Подожди.

Он быстро повесил трубку и взглянул на троих с извиняющимся выражением.

— Извините, у дома срочные дела, мне нужно уйти. У меня будет возможность извиниться перед вами в будущем. Могу ли я взять контракт с собой? Я изучу его дома и свяжусь с вами по почте.

Трое смотрели на поднявшегося Юй Чжэна, позволив ему забрать контракт и выйти из комнаты с папкой в руках.

Вырвавшись на свободу, Юй Чжэн вызвал такси и, когда чайная скрылась из вида, с облегчением выдохнул, дрожащими руками отправив Луи голосовое сообщение.

[Да Юй]: Я, я возвращаюсь, слишком, слишком страшно!

Сдерживая желание высказать все, что накипело, Юй Чжэн написал Луи, предложив встретиться за обедом. Луи, понимая, что это не просто обед, сразу согласился и нашел известный чайный ресторан. Когда Юй Чжэн прибыл, Луи уже ждал его в зоне ожидания.

— Здесь!

Луи в сером длинном кардигане, с рубашкой из льняной ткани и узкими джинсами сидел, скрестив длинные ноги, прислонившись к стене. Увидев Юй Чжэна, он встал и помахал рукой.

— Ну как?

— Одними словами не опишешь.

Мрачно покачал головой Юй Чжэн, помахивая папкой.

— За обедом покажу тебе контракт. Честно говоря, условия лучше, чем сейчас без контракта, но они слишком жесткие.

— Проблема с процентами?

Луи выдвинул стул для Юй Чжэна, приглашая его сесть рядом.

— Нет, проблема с авторскими правами.

Тайно закатил глаза Юй Чжэн.

— Контракты уровня А и В в Цанцюн, один связывает права на распространение, другой полностью лишает прав на контент. Для нас это исключительные условия. Помимо публикации на платформе, я не могу использовать свои работы в других целях, даже для личного архива... Так работают в индустрии стриминга? Я помню, что даже в контрактах с профессиональными командами не требуют от игроков отказываться от прав.

Луи задумался, не сразу ответив, и лишь через пару секунд прояснил свою мысль:

— Нужно, права не остаются у игроков.

— Не нужно.

Юй Чжэн вспомнил контракты команды Ледяной Медведь, где таких кабальных условий не было.

Согласно контракту Цанцюн, если он запишет видео о росте Юйюань, поздравительные ролики для друзей или видео об открытии счета, права на них будут принадлежать Цанцюн, и он не сможет распоряжаться ими. Где такие правила?

— В Цзяньцяо нужно, игроки должны следовать заранее подготовленным сценариям для стримов, а права на видео принадлежат команде и платформе.

Луи опустил взгляд, его серо-голубые глаза задумчиво смотрели вниз.

— Я никогда не участвовал в стримах Цзяньцяо по этой причине.

— У Цзяньцяо рука тверда, Ледяной Медведь так не делает.

Вспомнил Юй Чжэн, услышав это, он понял, что методы его старого соперника в отношении своих игроков были более профессиональными, чем он представлял.

— ...Откуда ты знаешь, что Ледяной Медведь не делает?

С удивлением посмотрел на Юй Чжэна Луи. Переговоры по отчислениям и правам — это внутренняя информация клуба, особенно касающаяся трехсторонних соглашений с платформами. Как Да Юй может быть так уверен?

— ...Слухи.

Смущенно потер нос Юй Чжэн, внутренне ругая себя. Он пообещал больше не упоминать о прошлой жизни перед Луи, чтобы случайно не выдать себя.

Луи, похоже, не поверил, но не стал настаивать, сменив тему на обсуждение платформы Цанцюн.

Цанцюн действительно была известной платформой в стране Хуа, но не входила в число лидеров индустрии, лишь доминируя в некоторых нишах. С ростом рынка SAM в Азиатско-Тихоокеанском регионе, множество стримеров SAM появилось, как грибы после дождя, и Цанцюн решила воспользоваться моментом, чтобы заполучить несколько стримеров с собственным трафиком и популярностью, чтобы усилить свои позиции.

Юй Чжэн был в их списке целей, но этот крепкий орешек пока не удалось расколоть.

Юй Чжэн, изучая страницу в энциклопедии, вместе с Луи анализировал странную рыночную позицию Цанцюн. В итоге, взглянув на этот абсурдный контракт, они пришли к единому мнению.

Луи, опершись локтем на колено, повернулся к Юй Чжэну и предупредил:

— Не спеши подписывать контракт с этой компанией, мне кажется, что-то здесь не так. Ты уже опытный стример, а они предлагают тебе такие условия. Даже для новичков это слишком жестко. В контракте твои обязательства расписаны по часам, а обязанности платформы описаны поверхностно, это...

— Туманно и сбивчиво? Я бы не осмелился подписать такой кабальный контракт.

Молча сложил контракт Юй Чжэн, положив его в папку, и с отвращением потер виски.

— По дороге домой я искал информацию в интернете, и не только в стриминге, но и в литературе, и в шоу-бизнесе, везде полно таких кабальных условий, которые называют «правилами индустрии».

Луи молчал, опустив голову, и начал быстро печатать на телефоне, через пару секунд показав экран Юй Чжэну.

<http://bllate.org/book/16575/1514254>