

Ши Вэй мысленно взял обратно свои слова о том, что имена звучат по-детски, и, как бы пытаясь исправить оплошность, добавил:

— Ну, это имя очень подходящее и символичное. Когда я принёс этих двух малышей, они были настолько худыми, что остались только кожа да кости. То, что они выжили и выросли такими упитанными, — настоящее чудо. «Дуньдунь» и «Дуду» — это не только описание их нынешнего вида, но и пожелание, чтобы они росли здоровыми и никогда не знали нужды!

— Ладно, хватит дурачиться! — Лицо Лу Юаньчжи чуть не треснуло от напряжения.

Они быстро приняли душ, смыв с себя запах пота, взяли книги и отправились на занятия.

После уроков Ши Вэй снова отправился по делам.

Заказ от директора Фэна был практически утверждён, и теперь оставалось только ждать, как отреагируют конкуренты.

Ши Вэй принёс с собой немного сладостей и фруктов, зашёл к директору Фэну домой, чтобы немного пообщаться. Тот, уже протрезвев, был рад, что кто-то взялся за заказ, но при этом сожалел, что не смог избавиться от заказа на сто тысяч юаней.

Пока директор Фэн размышлял о своих неудачах, Ши Вэй, этот «простачок», сам явился к нему.

Цель визита Ши Вэя была проста — он хотел сократить заказ.

Директор Фэн, который был расстроен тем, что Ши Вэй не взял весь заказ на сто тысяч, никак не мог позволить ему сократить его. Он то угрожал, то обещал скидки, и после нескольких раундов переговоров они наконец определились с объёмом заказа и ценой.

— Что касается транспортировки, то у нас на заводе есть свои машины. Я поговорю с ними, чтобы они взяли ваш заказ. Гарантирую, что цена будет ниже рыночной, и наши водители знают дорогу как свои пять пальцев. Мы доставим бумагу в ваш склад без проблем.

— Директор Фэн, мы договорились, что я беру на себя этот риск. Пожалуйста, не допустите ошибок с весом.

Сокращение веса было обычной практикой на бумажной фабрике. Обычно рабочие забирали несколько листов здесь и там, и хотя каждый брал немного, в сумме это могло составить сотни листов на тонну, а на десятках тонн это уже тысячи листов, что в итоге приводило к значительным потерям.

Ши Вэй вышел из дома директора Фэна перед обедом и уже собирался найти место, чтобы поесть, как к нему подошла незнакомая, но очень дружелюбная женщина средних лет.

— Молодой человек, ищешь кафе? Здесь довольно глухо, найти что-то сложно. Судя по всему, ты студент. Кафе тут мало, да и цены высокие. Может, пойдёшь ко мне домой поесть?

— Ох, это слишком любезно с вашей стороны... — Ши Вэй немного поколебался, но не смог отказать доброй женщине, и они вместе отправились к ней домой, разговаривая по пути.

— Судя по всему, ты не из Яньцзина? Ты так молод, а уже один учишься, наверное, непросто?

Ши Вэй сохранял улыбку, в которой читались и тревога, и застенчивость, и даже немного

гордости. Он играл роль наивного студента, только что вышедшего в мир.

Женщина тоже улыбалась, но в её улыбке читались холодность и нетерпение. Возможно, из-за того, что перед ней был неопытный юнец, её игра была довольно поверхностной, но для новичка этого хватило бы.

Ши Вэй всё понимал и уже догадывался, кто её послал. Он пришёл в этот район к директору Фэну именно для того, чтобы дать другим шанс.

Ши Вэй всё ясно видел, но, когда директор Гао представился, он сделал вид, что удивлён.

— Молодой человек, ты пришёл к директору Фэну за бумагой? — Директор Гао был слегка полноват, но в пределах нормы, в отличие от директора Фэна, который при росте меньше 170 см весил явно больше 85 килограммов.

Ши Вэй проявил настороженность, но, будучи новичком, быстро попался на удочку директора Гао.

— Молодой человек, раз уж тебе нужна бумага, может, рассмотрим наш завод? — Директор Гао улыбался, излучая дружелюбие.

— Но... я уже договорился с директором Фэном... — Ши Вэй сделал вид, что колеблется.

— Всё можно обсудить, — сказал директор Гао. — Молодой человек, скажи мне честно, сколько бумаги нужно вашему боссу?

Ши Вэй слегка удивился, не ожидая такого вопроса.

— Дело в том, что в этом году дела на заводе идут не очень хорошо, прибыль падает. Я, как директор, должен искать пути, чтобы продать больше бумаги и обеспечить рабочих бонусами.

Ши Вэй думал, что директор Фэн берёт взятки и вмешивается в заказы из-за коррупции и борьбы за власть, но, оказывается, дело было не только в этом.

У директора Гао были амбиции, но не было возможностей. Директор Фэн уже давно занимался этим делом, и, хотя директор Гао завидовал, он мог лишь брать небольшие заказы, не превышающие десяти тысяч юаней.

Поэтому, узнав, что директор Фэн собирается переложить свои проблемы на кого-то другого, он сразу же загорелся.

Заказ на сто тысяч юаней был уже немаленьким, и их склад не был готов к такому объёму!

Он устал от низкой зарплаты, которая не росла годами, устал копить годами, чтобы позволить себе купить крупную бытовую технику. Ещё больше его раздражало, что люди, занимавшие более низкие должности, жили гораздо лучше.

Какая несправедливость!

— ... — Ши Вэй был в недоумении. Он посмотрел на квартиру с двумя комнатами, кондиционером, телевизором и холодильником, и чувство бессилия охватило его.

Но вскоре Ши Вэй взял себя в руки. Бедность — это не приговор. У него есть руки и любящие его люди. Если упорно работать, однажды он сможет разбогатеть.

— Директор Гао, если вы говорите честно, то и я буду откровенен. Вы знаете, что наш босс ориентируется на зарубежный рынок. Иностранцы, конечно, более требовательны к продукции.

— Конечно, конечно. — В голосе директора Гао чувствовалась доля высокомерия и пренебрежения, но, когда Ши Вэй упомянул «экспорт», его отношение сразу изменилось. Перемена была тонкой, но Ши Вэй её заметил.

— Наш босс очень серьёзно относится к качеству бумаги. Я хочу хорошо выполнить его поручение и, возможно, помочь вам решить ваши проблемы. Но в плане цены у меня нет большого преимущества. Директор Фэн...

— Вот что. Эта партия товара была произведена в свободное время, чтобы стимулировать рабочих. Поскольку это новый проект для завода, цена пока не определена. Давайте так: за ту же цену мы уступим двести юаней за тонну!

Ши Вэй был поражён. Уступка в двести юаней за тонну — это немало. Директор Фэн снизил цену на сто пятьдесят, потому что боялся, что товар залежится или его разоблачат. У директора Гао не было таких проблем, и он мог себе позволить такую уступку, вероятно, чтобы выйти на путь «экспорта для получения валюты».

Жаль.

Его поездка за бумагой не была рассчитана на долгосрочное сотрудничество, и он не собирался работать на Лу Чжэньнина. Путь, который хотел открыть директор Гао, вероятно, не увенчается успехом.

Но Ши Вэй это не волновало. Его интересовало только то, сможет ли он получить бумагу на этот раз.

Директор Гао проявил искренность, и дальнейшие переговоры прошли легко. Ши Вэй внёс залог, и директор Гао сразу же начал готовить партию к отправке.

Склад Ши Вэй арендовал заранее. Место было не самым дешёвым, но ради безопасности он готов был платить больше. Риск кражи был слишком велик, и даже удвоенная арендная плата казалась ему разумной ценой.

Бумагу редко воруют, потому что она тяжёлая и недорогая. Но мелкие кражи случались, особенно среди детей, которые могли украсть немного и продать скупщикам ради конфет.

Кроме того, бумага — это легковоспламеняющийся материал, и в случае пожара всё могло сгореть.

Внутри склада лежали товары на сумму двадцать тысяч юаней, и Ши Вэй не мог позволить себе расслабляться.