

Видя, что Отец Мо и Матушка Мо вот-вот начнут долгие наставления, Мо Инь поспешно сказал:

— Папа, мама, на самом деле я хотел поговорить с вами ещё в больнице. Я думаю, что продолжать так жить — это не выход. Впереди ещё много расходов, как мы сможем всё это потянуть?

Отец Мо и Матушка Мо обменялись взглядами, и Отец Мо заговорил:

— Ты имеешь в виду то, о чём говорил в больнице? Так что же ты предлагаешь, Иньцзай?

Поскольку разговор шёл между своими, Мо Инь не стал ходить вокруг да около и сказал прямо:

— Папа, ты каждый день едешь на перевозках, но почему бы не купить товары самостоятельно и не продавать их? Мама, твои навыки всем известны, кто в этом городе не хвалит тебя за ловкость и умения? Скорость твоей работы просто недостижима. Так почему бы нам не покупать материалы самим, делать самим и продавать самим?

Отец Мо и Матушка Мо замерли:

— Ты имеешь в виду...?

Мо Инь продолжил:

— Давайте откроем собственный магазин, как вам такая идея?

Собственный магазин?

Эти слова Мо Иня заставили Отца Мо и Матушку Мо замереть.

В то время общество ещё находилось в процессе трансформации, и большинство людей даже не задумывались о собственном бизнесе. Особенно это касалось таких маленьких мест, как уезд Цзинху.

Большая часть населения всё ещё занималась сельским хозяйством, зарабатывая на жизнь продажей урожая. Те, кто жил чуть лучше, работали на заводах.

Семья Отца Мо и Матушки Мо, где оба работали в государственных предприятиях, была редким исключением и вызвала зависть.

Большинство людей всё ещё придерживались мнения, что «сельское хозяйство — это самый надёжный способ заработка», а «государственные предприятия — это железная миска риса». Мало кто задумывался о том, чтобы заняться бизнесом.

Во всём уезде Цзинху был всего один маленький магазин, открытый для удобства жителей, но он не приносил прибыли.

Поэтому многие считали, что идея открыть собственный магазин — это не то, о чём стоит задумываться, если хочешь жить спокойно.

Но Мо Инь знал, что это не так.

Это время, которое в будущем назовут золотым периодом для предпринимательства. Рынок был огромен, конкуренция минимальна, и было множество возможностей для развития. Если

найти правильную нишу, можно было заработать целое состояние.

Те «столпы бизнеса», которых Мо Инь встречал в шоу-бизнесе через 15 лет, как раз начинали свой путь в это время.

Самые прозорливые уже успели заработать свой первый капитал.

Время не ждёт, и Мо Инь считал, что упустить такую возможность и не воспользоваться ею, чтобы поправить финансовое положение своей семьи, было бы просто непростительно.

В прошлой жизни кто-то говорил, что в этот «золотой период» даже дурак мог заработать деньги.

Это, конечно, было преувеличением, но оно подчёркивало, что это действительно уникальный шанс.

Как Мо Инь мог его упустить?

Ему не нужно было, чтобы их семейное дело стало грандиозным успехом. Ему было достаточно, чтобы его семья перестала жить в таких условиях, чтобы их статус повысился, чтобы они больше не страдали из-за бедности, как в прошлой жизни.

Конечно, если в будущем, когда он войдёт в шоу-бизнес, они смогут ему помочь, это будет ещё лучше.

Да, в этой жизни Мо Инь всё ещё планировал войти в шоу-бизнес.

Не по какой-то другой причине, а просто потому, что он действительно любил профессию актёра.

Именно актёра, а не звезды.

В прошлой жизни Мо Инь впервые попал в шоу-бизнес, потому что у него не было другого выбора. Режиссёр Ван предложил ему эту возможность, и ему пришлось согласиться. Но постепенно он понял, что действительно полюбил эту профессию.

Профессию актёра.

Играть разных персонажей, проживать разные жизни в разных фильмах — это было невероятно увлекательно.

У каждого человека только одна жизнь, но у актёра их может быть множество.

Надоест одна роль — можно сменить жанр, взять другой сценарий и начать новую жизнь.

Мо Инь считал, что это было слишком захватывающим ощущением.

Режиссёр Ван говорил, что он рождён для актёрской профессии, и, возможно, это было правдой.

Если ему это действительно нравилось, зачем отказывать себе в удовольствии снова войти в шоу-бизнес?

В жизни самое главное — жить так, как хочешь.

Видя, что Отец Мо и Матушка Мо всё ещё скептически настроены, Мо Инь продолжил:

— Папа, мама, подумайте, как здорово было бы открыть собственный магазин? Все заработанные деньги будут нашими, не нужно будет смотреть на других, зависеть от их зарплаты. К тому же, работая дома, у вас будет больше времени. Сяони скоро пойдёт в среднюю школу, и если у вас будет больше времени, вы сможете больше помогать ей с учёбой. Это увеличит её шансы поступить в хорошую школу в городе. Разве учитель Ван не говорил, что на этом этапе поддержка родителей очень важна? Вы ведь хотите, чтобы Сяони поступила в хорошую школу, правда?

Это было правдой. В глазах китайских родителей учёба детей всегда была на первом месте.

Выражение лиц Отца Мо и Матушки Мо смягчилось, и они обменялись взглядами:

— Иньцзай, ты говоришь разумно. Но открыть собственный магазин... это...

Мо Инь понимал, что Отцу Мо и Матушке Мо нужно время, чтобы свыкнуться с этой идеей, и не стал давить:

— В вашем положении, папа, мама, возвращаться на завод уже невозможно, и у нас нет земли, чтобы заниматься сельским хозяйством. Так что остаётся только работать на других. Раз так, почему бы не сделать это самим? Давайте начнём с маленького магазина. В нашем городе всего один магазин, и он часто закрыт, потому что за ним никто не следит. Разве все не жалуются на неудобства? Почему бы нам не открыть свой магазин, где будем продавать масло, соль, соусы и тому подобное? Бизнес точно пойдёт хорошо.

Магазин в городе был общественным, и у него не было постоянного владельца. Жители города по очереди следили за ним, но в периоды сельскохозяйственных работ или когда на заводах было много работы, никто не мог выделить время, и магазин закрывался. Покупки часто становились невозможными, что вызывало неудобства.

Мо Инь сталкивался с этим не раз. Матушка Мо отправляла его за маслом и солью перед готовкой, но, придя, он обнаруживал закрытые двери и вынужден был идти к соседям.

После нескольких таких случаев все стали жаловаться на неудобства.

В городе также часто возникали проблемы с поиском людей для управления магазином, и если бы не необходимость его существования, его бы давно закрыли.

Если бы семья Мо открыла собственный магазин, жители города с радостью стали бы их клиентами, и городские власти поддержали бы их.

Начать можно с малого, постепенно укрепляя основы, и тогда бизнес будет развиваться. В прошлой жизни некоторые крупные предприниматели начинали с уличных лотков, но всё равно добивались успеха.

Мо Инь не торопился.

Видя, что Отцу Мо и Матушке Мо всё ещё нужно время подумать, он продолжил уговаривать:

— Смотрите, Сяони скоро пойдёт в среднюю школу, и впереди ещё много расходов. Мы не можем всё время занимать у других. Открыть собственный магазин — это неплохо. Посмотрите на тётушку Мэйлинь, у них всё идёт хорошо.

Мо Инь упомянул тётушку Мэйлинь, подругу Матушки Мо. Она вышла замуж за человека из другого города, и их отношения немного охладилась.

Около двух лет назад тётушка Мэйлинь и её муж приезжали в уезд Цзинху, чтобы навестить родственников, и встретились с Матушкой Мо.

Муж тётушки Мэйлинь открыл собственный магазин, правда, он продавал корма для животных, и бизнес шёл очень хорошо. Тётушка Мэйлинь была одета в одежду из качественной ткани — красивая, удобная и модная.

Матушка Мо тогда долго завидовала.

Пример с тётушкой Мэйлинь явно подействовал на Матушку Мо.

Она с сомнением посмотрела на Отца Мо:

— Может, попробуем? Мы должны обеспечить детям лучшее будущее.

Родители всегда думают о детях.

Мо Сяони скоро пойдёт в среднюю школу, а впереди ещё старшая школа, университет и работа, где понадобится много денег. А Мо Инь уже подходит к возрасту, когда пора жениться, и нужно готовить приданое.

<http://bllate.org/book/16376/1481293>