

Самые богатые люди ценят духовное богатство выше материального, но большинство людей все еще заняты зарабатыванием на еду и питье.

Так в эту тихую ночь Инь Жунлань думал о том, как укрепить свою дружбу, которая была отложена более чем на два десятилетия, в то время как Чэнь Чжань, лежа в кровати и неподвижно глядя в потолок, думал о дороге к богатству.

В компании после перерыва помощник сообщил об обороте Юаньжуя в этом месяце.

Первоначально это была просто небольшая и незначительная компания, которую они приобрели. Но, поскольку ранее она была подавлена Сянси в маркетинге, как бывший сотрудник отдела продаж, он не мог допустить этой неудачи, поэтому у него появилась слабая мысль сокрушить противника.

«Получив спонсорскую поддержку, мы оставили напитки «Сянси» позади. Боюсь, увеличить оборот будет нелегко».

Инь Жунлань тихо сказал: «Не воспринимай это легкомысленно».

Помощник готовился дать страстную гарантию и вдруг увидел, что босс встал с вращающегося кресла и подошел к окну, чтобы ответить на телефонный звонок.

«Так уж получилось, что у меня есть время... Я могу... увидеться с тобой завтра».

Зловещее предчувствие поднялось в сердце помощника, и он не осмелился спросить, кто звонил, так что ему оставалось только ждать, не упомянет ли об этом президент.

«В конце месяца зарплата увеличивается вдвое. — Инь Жунлань сделал его предчувствие реальностью в одной фразе: — Тебе придется работать сверхурочно сегодня вечером, чтобы все привести в порядок».

Если вы работаете сверхурочно, хотя уже работаете сверхурочно, не означает ли это, что вы будете работать всю ночь?

Инь Жунлань очень хорошо умеет считать, но он не эксплуататор-капиталист. В ответ на отчаяние своего помощника он сказал: «Я оставлю тебя в покое на ближайшие два дня».

Усталость, охватившая его тело, исчезла, и помощник весело посмотрел на него. Волнение заставило его коротко сказать: «У вас есть какие-то дела завтра?» — сказав последнее слово, он тут же пожалел о своей дерзости.

Инь Жунлань, казалось, был в хорошем настроении и кивнул.

«Помогу моему другу присмотреть за домом».

Увидев выражение его лица ясно, помощник был ошеломлен... Чем тут можно хвастаться?

С кондиционером, заказанным Чэнь Чжанем не так давно, возникли проблемы, так что сегодня придет мастер и установит его. К сожалению, он назначил встречу для этого утром. Но старик каждое утро ходит на станцию переработки отходов. После раздумий единственный человек, которого он может попросить о помощи, — это Инь Жунлань.

Когда взошло солнце, в дверях появился Инь Жунлань и принес завтрак.

Чэнь Чжань пригласил его войти и виновато улыбнулся.

«Спасибо».

Взяв маленькую чашку и налив себе горячего соевого молока, Инь Жунлань покачал головой.

«Ты всегда слишком вежлив со мной».

Большинство людей начинают учиться в университете в подростковом возрасте. Чэнь Чжань поступил в университет на год старше других по семейным обстоятельствам. Судя по первоначальному возрасту, разница в возрасте между ним и Инь Жунланом составляет больше пяти лет, поэтому Чэнь Чжань всегда непреднамеренно смотрит на него как на старшего.

Он никогда раньше этого не замечал, и при упоминании об этом ему стало немного не по себе. Обе стороны поддерживают дружбу уникальным образом. Чэнь Чжань протянул руку.

«Давай беспокоить друг друга в будущем. Не надо быть вежливым».

Инь Жунлань рассмеялся и пожал ему руку.

«Хорошо».

После разговора отношения между ними стали более гармоничными. Чэнь Чжань время от времени проверял время за завтраком.

Тема была спокойно поднята, и Инь Жунлань небрежно спросил: «Очень важная встреча?»

Чэнь Чжань немного подумал.

«Я не могу говорить об этом. Это «Сянси», с которым я сотрудничал раньше».

Инь Жунлань: «Разве ты не отверг их?»

«В ближайшее время я больше не буду думать о прямых трансляциях. — Чэнь Чжань повернул голову и посмотрел в окно. Каждый день там регулярно щебетали птицы. Сначала он бросил на них еще несколько взглядов, но, когда ему надоело смотреть на них, он почувствовал, что было шумно. — Но я могу задействовать другой способ».

Проследив за его взглядом некоторое время, Инь Жунлань улыбнулся и сказал: «Доход от аудиокниги очень стабилен».

Чэнь Чжань безразлично махнул рукой.

«Открываю дорогу к Богу богатства».

Хотя он не знал, какие расчеты на этот раз делал Чэнь Чжань, думая о гордости в глазах своего помощника вчера, Инь Жунлань предчувствовал, что в ближайшем будущем у отдела продаж компании будет болеть голова.

Чэнь Чжань оставил ему номер телефона мастера установки.

«Если ты торопишься, то можешь позвонить ему».

Когда он собирался уходить, из его кармана случайно выпала маленькая записная книжка. Сердце Инь Жунлани дрогнуло, он видел этот блокнот на съемках, и Чэнь Чжань использовал его, чтобы записать материалы, которые, можно сказать, были источником всего зла.

В этот момент блокнот открыт. В нем перечислены имена и контактные данные незнакомцев, а также указаны время и место.

Инь Жунлань взял блокнот и протянул тот владельцу, сверяясь со временем.

«Это те люди, которых ты увидишь сегодня?»

Чэнь Чжань кивнул, сунул блокнот обратно в карман, помахал другу рукой и поспешно сбежал

вниз.

На основе предыдущего хорошего сотрудничества Чэнь Чжань и сотрудник «Сянси» провели гладкую беседу.

Ответственный человек носил очки без оправы и время от времени поправлял их, совсем как молодой человек из манги. Но по тому, как открывались и закрывались его губы, можно было судить, что в каждом слове таились хитроумные расчеты.

«Разработка игр требует больших затрат. Всего 300.000 юаней недостаточно для поддержания игровой команды. Как я могу гарантировать, что ожидаемый рекламный эффект может быть достигнут?»

«Это не развитие крупномасштабных онлайн-игр, — говорит Чэнь Чжань ни быстро, ни медленно. — Это просто игра в жанре визуальная новелла с диалогами».

Стоимость разработки этого типа игр невысока. Используя инструменты производства игр, предоставляемые веб-сайтом для интеграции материалов, некоторые затраты могут даже приблизиться к нулю.

Оценки Чэнь Чжана в средней школе были не очень хорошими. После упорной работы и неудачи в совершенствовании, он готовился к вступительным экзаменам в колледж, думая о новых путях. Было время, когда девочки в классе любили играть в такого рода игры, и были готовы платить, чтобы разблокировать различные сюжеты, поэтому он последовал за ними и изучил эти игры. Позже он обнаружил, что это отнимает слишком много времени и немного раздражает новичков, поэтому ему пришлось сдаться.

«Я не учился специально делать игры, — сказал Чэнь Чжань, — поэтому я найму двух опытных сотрудников, и в течение месяца я смогу завершить большую часть работы».

Преимущество диалоговых игр заключается в том, что они могут быть загружены до того, как они будут полностью завершены, а затем обновлены в корректировках на основе обратной связи с игроками.

В умную эпоху ответственный человек может найти, что это за игра, с помощью случайного поиска на своем мобильном телефоне, и работник взял на себя инициативу поднять свой бокал.

«Счастливого сотрудничества».

Чэнь Чжань тоже поднял свой стакан и прикоснулся к чужому, но пить не стал.

Ответственный человек облизнул губы и смахнул лишние винные капли в уголках рта.

«Сколько вы потратите, чтобы найти кого-то, чтобы сделать игру?»

Чэнь Чжань поднял брови и ничего не ответил.

Ответственный улыбнулся.

«Мне просто любопытно».

Компании также могут использовать игры для продвижения, но они уделяют больше внимания стоимости трафика Чэнь Чжана. Кроме того, когда другие увидят напиток, то подумают об этой прямой трансляции.

Когда мужчина подумал, что не дожидается ответа, Чэнь Чжань внезапно сказал: «Сто тысяч».

Это значит, что осталось двести тысяч.

Ответственный человек: «Вы не слишком много зарабатываете».

Чэнь Чжань открыл окно и радостно сказал: «В игре будет много рекламодателей, и «Сянси» — только один из них».

Улыбка на лице главного застыла, и через некоторое время он сделал паузу и медленно заговорил: «Вы используете наши деньги, чтобы нанять людей для создания игры, а затем использовать игру для привлечения инвестиций?»

Чэнь Чжань спокойно сказал: «Это сотрудничество».

Для того чтобы партнер не был недоволен после просмотра законченной игры, лучше прояснить это вначале работы.

Ответственный снял очки и больше не мог ясно видеть предательское лицо Чэнь Чжана, когда его зрение затуманилось, он почувствовал себя немного более комфортно.

Сотрудничество - это хороший термин. Работник подсознательно чувствовал, что мужчина напротив подобен подонку, который берет деньги у жены и содержит на них любовницу.

Время переговоров было вдвое меньше, чем ожидал Чэнь Чжань. Ответственный сотрудник боялся, что у него случится инфаркт миокарда, если он будет продолжать смотреть на него, и небрежно сказал, что еще есть дела, оставил чек и ушел с портфелем в руках.

Чэнь Чжань остановил его: «Напитки здесь мне нравятся. Не могли бы вы заказать мне еще один бокал?»

Ответственный сотрудник с мрачным лицом подошел к бару и заказал ему бокал. Заплатив деньги, он вышел.

Чэнь Чжань пригласил официанта убрать со стола и поставил новое вино с другой стороны. Он посмотрел на часы и стал ждать следующего.

В деловом сотрудничестве главное качество - не опаздывать.

Посетитель прибыл на десять минут раньше условленного времени и увидел, как Чэнь Чжань торопливо подошел поздороваться.

«Попробуйте его. — Когда он сел, Чэнь Чжань безукоризненно улыбнулся. — Вкус здешнего вина очень чистый».

Приехав так рано и заказав выпивку, посетитель не мог не взглянуть на Чэнь Чжана. Принимая это сотрудничество, он все еще колебался... Ведь репутация этого человека в Интернете была не очень хорошей.

Теперь, увидев его воочию - он совершенно лишен той язвительности и жадности, которых ожидал, он мягок и великодушен.

«Мой брат любит сидеть дома, так что мы можем обсудить вопросы сотрудничества сами».

Чэнь Чжань понимающе кивнул.

Исходя из хорошего первого впечатления, эти двое беседовали очень умозрительно, и атмосфера была совершенно иной, чем у представителя из «Сянси».

Чэнь Чжань: «Я предоставлю сценарий».

Человек более счастлив, у визуальных новелл довольно легкое и простое производство.

Следующие несколько встреч были более коммерческими. Поговорив с рекламодателями один за другим, Чэнь Чжань вздохнул с облегчением.

Чтобы не отнимать много времени у Инь Жунланя и не задерживаться слишком долго, он упаковал две порции еды на вынос и поспешил обратно.

Было четыре часа пополудни, когда юноша вернулся домой. Кондиционер был установлен, а пол был очищен почти безупречно.

Чэнь Чжань остановился на пороге на несколько секунд, прежде чем войти. Поставив еду на стол, он немного удивился и похвалил Инь Жунланя за его тяжелую работу.

Тот сидел на диване и пил чай, больше похожий на хозяина этой комнаты, и сказал с улыбкой: «Это просто как поднять руку».

У него нет способа потратить деньги на Чэнь Чжаня. Есть много ресурсов, которые не используются. Чтобы поддерживать долговременный контакт, он обнаружил, что все, что он может сделать, — это убраться. Но он должен сказать, что этот метод довольно эффективный.

Во время трапезы Инь Жунлань вдруг спросил: «Кто лучше справляется с домашним хозяйством – я или Линь Чжань?»

Чэнь Чжань почувствовал, что стиль этого предложения ему знаком.

Он до сих пор помнит, что в тексте, который он заучивал в школе, была фраза: «Между мной и Сюйгуном на севере – кто красивее?»*

[Примечание: Я не могу избавиться от ощущения, что я интерпретировал эту фразу раньше, но это отрывок из древней китайской работы, где чиновник спросил свою жену, готовясь утром, был ли он лучше, чем Сюйгун, известный тем, что был красив и талантлив. В значительной степени служит для демонстрации не столь явной конкуренции мужчин по внешнему виду.]

Отбросив лишнее, юноша ответил на вопрос: «Естественно, это ты».

Линь Чжаню суждено быть молодым мастером, который родился с десятью пальцами, никогда не касавшимися воды*.

[Примечание: Это китайская идиома, которая примерно эквивалентна английской «серебряной ложке во рту», но я сохранила эту китайскую версию, поскольку «пальцы никогда не касаются воды» лучше подходит к теме отсутствия домашней работы.]

Лицо Инь Жунланя излучало мягкую улыбку, и он казался вполне удовлетворенным ответом.

Чтобы предотвратить малейшую неудачу, он хотел, чтобы Чэнь Чжань увидел как можно больше недостатков Линь Чжаня и с самого начала положил конец возможной

многопользовательской дружбе.

В отличие от его мыслей, Чэнь Чжань полностью сосредоточился на своей карьере.

<http://bllate.org/book/15723/1407101>