— Пропорции и дозировки этого растительного зелья необходимо заранее точно рассчитать. Если добавить больше или меньше какого-либо растения, это повлияет на эффективность… Я продаю готовое зелье только Торговой палате Нагаби.

— Сначала растения, из которых варится это зелье, смешиваются и измельчаются в порошок, затем упаковываются в пергаментные пакеты. Каждый пакет рассчитан на одну порцию зелья.

— Я отправлю готовое зелье в Империю Анас. Вы, Торговая палата Нагаби, сможете варить и продавать его на месте.

— Учитывая, что затраты на выращивание растений, производство и транспортировку мы покрываем сами, Торговой палате Нагаби нужно будет только варить и продавать.

— Поэтому раздел прибыли будет таким: я получаю семь частей, а Нагаби — три.

Борис на мгновение промолчал.

Винсент тут же возразил:

— Невозможно. Мы, Торговая палата Нагаби, не можем уступить такую большую долю.

Ся Цзои надул губы:

— Ну ладно, тогда я восемь, а вы два.

Винсент: «……»

Он заподозрил, что этот маленький граф намеренно его дурачит. Но доказательств у него не было.

Борис покачал головой:

— Торговая палата Нагаби не согласится на такой раздел прибыли. Ваш метод сотрудничества также нерационален. Не говоря уже о расстоянии от Гадаята до Империи Анас и о том, сколько времени занимает плавание по реке Вольри…

— Если случится шторм или бедствие, корабль потонет или получит пробоину, и весь груз растительного зелья растворится в реке, кто будет компенсировать убытки?

— Более того, мы не знаем пропорций и дозировок растений. Если пакеты с растениями будут подменены, и зелье, сваренное после этого, окажется неэффективным или даже вредным для пациентов… кто будет нести ответственность?

Ся Цзои спросил:

— Вы не согласны с таким методом сотрудничества и разделом прибыли?

Борис:

— Верно, я не согласен. В этом методе слишком много уязвимостей.

Ся Цзои:

— Но мне нравится этот метод сотрудничества, и я не собираюсь уступать.

Борис:

— Граф, возможно, вам стоит подумать более тщательно. Как бы вы ни скрывали врача, разработавшего это растительное зелье, его рано или поздно найдут. Сравнивая с таким маленьким государством, как Гадаят, куда, по-вашему, он захочет отправиться для развития?

— Я думаю, он предпочтет остаться здесь.

Борис:

— Граф, хотите испытать методы Торговой палаты Нагаби?

— Нет.

— В таком случае, граф, почему бы вам не привести этого человека сюда и не спросить его лично, чтобы избежать дальнейших хлопот.

Ся Цзои невольно пошевелил ножками под столом и сказал:

— Он уже здесь.

Борис приподнял бровь, его взгляд скользнул по Юдиту, затем по двум рыцарям, стоящим позади… Никто не подходил под описание.

Винсент:

— Граф, пожалуйста, не говорите вздор.

Ся Цзои указал на себя:

— Я.

Борис замер:

— Что?

Ся Цзои:

— Тот, кто создал растительное зелье, — это я.

«……»

Винсент не мог поверить своим ушам, запинаясь:

— Гр-граф?!

— Пожалуйста, не шутите…

— Я не шучу в таких делах. Растительное зелье — это результат моих исследований. Я собираюсь использовать его, чтобы подать заявку на значок и квалификацию в Ассоциацию алхимиков и стать алхимиком.

«……

Ся Цзои положил руки на стол, слегка наклонился вперед и уставился в глубокие зелёные глаза Бориса.

Он сказал:

— Вы хотите забрать меня в Империю Анас? Но мне больше нравится моё владение.

— Извините, не заинтересован.

Винсент, казалось, хотел что-то сказать, но Борис поднял руку, чтобы остановить его.

Борис:

— Это растительное зелье действительно ваше творение?

В глубине души он уже поверил.

Ся Цзои кивнул:

— Именно.

Через некоторое время Борис невольно вздохнул:

— Не могу поверить… Граф, вы ставите меня в затруднительное положение…

Он покачал головой:

— Но я всё же не могу согласиться с вашим методом сотрудничества. Похоже, на этот раз…

Ся Цзои в этот момент сказал:

— Я могу отступить на шаг.

Борис выглядел слегка удивлённым.

Ся Цзои:

— Я могу полностью продать Торговой палате Нагаби пропорции и рецепт этого растительного зелья. После этого я, естественно, не буду вмешиваться в вопросы ценообразования и продаж Нагаби.

— Но я хочу иметь права на независимый товарный знак. Это означает, что на всех продаваемых банках с зельем должен быть изображён герб семьи Десиния.

Борис:

— Это ваше единственное требование?

Ся Цзои:

— Конечно, нет.

— Я также хочу, чтобы Торговая палата Нагаби пообещала не вмешиваться и не подавлять любые товары, которые Торговая палата «Терновник» будет продавать в будущем, включая ранее проданные.

— И также пообещала, что соль Нагаби навсегда покинет Королевство Гадаят.

Эти слова заставили Бориса пристально взглянуть на Ся Цзоя.

Его взгляд был загадочным.

Ся Цзои спокойно выдержал его взгляд.

Через некоторое время.

Ся Цзои сказал:

— Если будете смотреть дольше, придётся заплатить. Можете дать одну золотую монету, чтобы продолжить.

Даже несмотря на напряжённую атмосферу, Винсент не смог сдержать улыбку.

Борис сказал:

— Неужели вы с самого начала хотели только второго варианта сотрудничества?

Первый метод сотрудничества был просто приманкой, брошенной заранее, чтобы отвлечь внимание?!

Ся Цзои в ответ только улыбнулся и ничего не сказал.

Борис:

— Если есть ещё четвёртое требование, граф, возможно, стоит озвучить их все сразу.

Ся Цзои слегка сожалеюще покачал головой:

— Больше нет.

— Теперь мы можем обсудить, какую цену Торговая палата Нагаби готова заплатить за этот рецепт растительного зелья.

Борис:

— Вы уже выдвинули три условия.

— Даже если я куплю рецепт зелья, Торговая палата «Терновник» всё равно сможет его продавать. Получается, мы, Торговая палата Нагаби, оказываемся в невыгодном положении?

— Более того, я ещё не сказал, соглашусь ли я с вашими требованиями.

Ся Цзои:

— Неужели вы думаете, мистер Абель, что я могу создавать только зелья от кашля и лихорадки?

— Торговая палата «Терновник» и Торговая палата Нагаби могут и дальше поддерживать дружеские отношения. Если Нагаби уступит немного, мы оба сможем добиться взаимной выгоды…

— Не так ли, мистер Абель?

Борис невольно вспомнил слова Винсента, сказанные ему перед визитом в замок.

Винсент сказал:

— Молодой господин Борис, если вы не хотите оказаться в невыгодном положении во время переговоров с графом Десиния, вы можете использовать влияние Торговой палаты Нагаби, чтобы безжалостно подавить Торговую палату «Терновник».

— Вы даже можете заставить графа Десиния передать рецепт растительного зелья…

— Существует множество способов достичь цели, и вы можете выбрать путь без компромиссов.

Борис тогда ответил:

— Отец говорил мне, что лучше заводить друзей, чем врагов. Торговой палате Нагаби было нелегко достичь сегодняшнего положения. Стремление к прибыли любой ценой в конечном итоге приведёт к потере всего.

Винсент выглядел довольным.

Борис:

— Если придётся отступить… то так тому и быть. Иногда уступки могут привести к более долгосрочному развитию.

Однако перед тем, как отступить.

Он, конечно, использовал бы угрозы, соблазны и даже запугивание. Кто первым сдастся, тот и проиграет.

В этот момент.

Борис сказал:

— Мне нужно время подумать. Завтра я дам вам ответ.

Он хотел сохранить лицо…

Это был уже третий визит Бориса и Винсента в замок Десиния.

Борис пришёл с готовым ответом.

Он сказал:

— Я согласен со вторым вариантом сотрудничества, и Торговая палата Нагаби готова выполнить ваши три требования.

— Однако соль Нагаби будет продаваться в других местах, где есть розовая соль. В этом, граф, вы не сможете вмешиваться.

Торговая палата Нагаби всё же была известной организацией, существующей уже давно.

Реформированная соль Нагаби будет продаваться лучше, чем розовая соль.

Ся Цзои:

— Конечно, в других местах конкуренция будет честной.

Он тут же обменял очки репутации на несколько книг по маркетинговым стратегиям, методам продаж и мышлению в продажах.

В планах по восстановлению Вессаса и замка Комой наличие достаточного количества рабочих рук и финансовых средств были двумя ключевыми условиями.

http://bllate.org/book/15517/1396968