

Кивнув, Ляо Юаньбай оглянулся на дверь, но учитель Сун уже куда-то исчез. Слегка сжав губы, он обратился к декану:

— Здравствуйте, декан Линь. Я Ляо Юаньбай.

— Ну что ж, действительно, герои рождаются в юности, — с едва заметной улыбкой произнёс декан Линь.

Он изначально не был преподавателем биологии, а занимался административной работой, но уже более десяти лет возглавлял биологический факультет. Устроившись поудобнее в кресле, он продолжил:

— Я уже ознакомился с последним выпуском научного журнала. Твои идеи действительно впечатляют. Когда я узнал, что ты выбрал биологию в качестве второго направления, то был немало удивлён.

Выражение лица декана стало серьёзным:

— Я всегда считал, что ты обладаешь выдающимися способностями в математике и физике, и не должен тратить свой талант, переходя на биологический факультет. Но, как оказалось, ты совершил нечто поистине значимое.

Он поднял журнал и добавил:

— Ты отправил статью о лечении рака на ранних и средних стадиях в «Nature». И ты знаешь, что такие данные не публикуются без повторных экспериментов. Это означает, что твои результаты чрезвычайно точны и надёжны.

Ляо Юаньбай был озадачен. Он не понимал, к чему клонит декан. Он знал, что декан Линь не был специалистом в биологии. Почему же он так расхваливает его работу? К тому же сам Ляо почти забыл об этой статье. С момента получения подтверждения о публикации он больше не интересовался этим вопросом. И вдруг декан возвращается к этой теме. Ляо почувствовал, что что-то не так, но не мог понять, что именно.

— Кстати, Ляо Юаньбай, приготовься. Я имею в виду, что пока не спеши домой. Знаю, скоро Новый год, но у университета есть для тебя некоторые планы, — декан положил книгу на стол. — Твоё исследование заслуживает обсуждения. Кстати, у тебя есть время завтра?

Ляо кивнул. В последнее время он действительно был свободен. Но, глядя на выражение лица декана, он почувствовал, что тот что-то скрывает.

— Отлично. Завтра прибывает делегация из Европы, и мне нужно, чтобы ты помог мне их встретить, — говоря это, декан Линь выглядел загадочно. — Конечно, это будет полезно и для тебя.

Ляо сжал губы, не говоря ни слова. Он смотрел на декана, и чувство тревоги усиливалось.

— Декан Линь, если у вас есть что-то на уме, пожалуйста, скажите прямо, — Ляо стоял в кабинете декана, его взгляд был полон недоумения.

— На самом деле ничего особенного. Компания «Тана» из Европы приезжает в Китай для изучения рынка. Возможно, ты не знаешь, но это всемирно известная фармацевтическая компания. Они говорят, что приехали изучать китайский рынок, но на самом деле хотят обсудить с тобой сделку, — декан улыбнулся. — Думаю, ты уже догадался, о чём речь.

— Патент? — Ляо на мгновение задумался. — Вы хотите сказать, что компания «Тана» приехала в Китай, чтобы заполнить мой патент?

— Именно так, — декан постучал по столу. — Хотя твоя статья уже опубликована в научном журнале, конкретные данные и формула известны только тебе. Именно поэтому «Тана» приехала сюда. Они прекрасно понимают, какие возможности это открывает.

— Спасибо, декан, — Ляо вздохнул с облегчением.

Он думал, что речь идёт о чём-то серьёзном, а оказалось, что всё так просто. Увидев его расслабленное выражение лица, декан усмехнулся:

— Ляо, ты не думаешь, что продать патент будет так просто?

— Декан Линь, я не собираюсь продавать патент, — Ляо задумался. — Если «Тана» действительно заинтересована, мы можем обсудить сотрудничество. Они могут стать эксклюзивными представителями моего патента. Но продать его я не согласен.

Ляо был не глуп. Он прекрасно понимал, что значит патент. Если речь идёт об эксклюзивном представительстве, то он будет получать ежегодные отчисления. Хотя это может казаться меньшей выгодой в краткосрочной перспективе, но в долгосрочной, учитывая сложность воспроизведения препарата, это будет выгоднее. Даже если в его статье всё подробно описано, на практике воспроизвести препарат будет крайне сложно, особенно без точной формулы.

Декан на мгновение замолчал:

— Капиталисты — не благотворители. Возможно, они не примут таких условий.

— Кто знает, — Ляо задумался.

Впрочем, компания «Тана» действительно обладает влиянием, раз смогла уговорить декана сообщить ему об этом. Он решил спросить:

— Декан Линь, как вы познакомились с представителями «Тана»?

— О, это просто. У университета Цзинхуа и компании «Тана» есть совместные проекты. Особенно в области биологии и медицины сотрудничество довольно активное. Поэтому, когда исследователи «Тана» увидели твою статью, кто-то из руководства позвонил мне. Завтрашняя встреча была выбрана не случайно. С одной стороны, они хотят показать свою заинтересованность. С другой, честно говоря, они хотят купить твой патент. Об эксклюзивном представительстве они даже не думали.

Говоря это, декан посмотрел на Ляо:

— Возможно, ты не знаешь, но «Тана» — это транснациональный гигант в фармацевтической отрасли. Они очень сильны в разработке лекарств, и эта компания известна своей привычкой скупать патенты. В прошлых случаях они никогда не соглашались на эксклюзивное представительство.

— Понятно, — Ляо кивнул. — Спасибо за предупреждение, декан Линь.

Он слегка поклонился, выражая благодарность.

Похоже, компания «Тана» приехала с твёрдым намерением купить патент, и никакие другие варианты их не устраивают. Если это так, то Ляо может только извиниться перед ними. К тому же он ещё несовершеннолетний, и если он подпишет документы, они не будут иметь силы. То есть даже если условия будут согласованы, потребуется подпись его матери. Но пока что он не хотел беспокоить её.

Ведь неизвестно, удастся ли договориться с «Тана».

Выйдя из кабинета декана, Ляо издали увидел, как учитель Сун машет ему рукой. Подойдя ближе, учитель похлопал его по плечу:

— Ляо, когда добьёшься успеха, не забудь своего наставника.

Он указал на себя пальцем.

Ляо, сжав виски, почувствовал смесь смеха и досады. Но в конце концов он кивнул и серьёзно сказал:

— Успех ещё не гарантирован, но завтра нужно будет встретиться.

— Ляо, я хочу тебя предупредить, — лицо учителя Суна, обычно шутливое, стало серьёзным. — Не продавай свой патент за сиюминутную выгоду. Я читал твою статью и даже искал новости и статьи в интернете. Твоя работа действительно новаторская. Я разговаривал с учителем Сюй из биологического факультета, и он сказал, что твою идею практически невозможно воспроизвести. Я советую тебе предоставить «Тана» эксклюзивное право на представительство и получать ежегодные отчисления. Но ни в коем случае не продавай патент. Никогда!

— Я знаю. Этот препарат невозможно воспроизвести. То есть кроме меня никто в мире не знает, как его изготовить. Поэтому я не продам патент, — сжав губы, Ляо посмотрел на учителя Суна.

<http://bllate.org/book/15259/1345955>