

— Ну... ладно.

Шэнь Чжиянь взял нож из её рук, одной рукой схватил рыбу и уже собирался ударить по голове, как вдруг рыба резко дёрнулась, выскользнула из его рук и, казалось, смотрела на него одним чёрным глазом.

Шэнь Чжиянь: «...»

Он едва сдержался, чтобы не выругаться.

Покупатель не рассердился, а лишь усмехнулся, говоря на смеси местного диалекта и путунхуа:

— Молодой человек, не решаешься?

Шэнь Чжиянь подавил неприятное ощущение в груди, ударил рыбу по голове, чтобы оглушить её, и затем, следуя методу тёти, начал счищать чешую и удалять внутренности.

Он справился с остальным довольно легко, и покупатель ушёл довольный, всё ещё улыбаясь. Уши Шэнь Чжияня горели от стыда или, может быть, от чувства вины.

Тётя не стала его ругать, а лишь добродушно улыбнулась:

— Первый раз чистишь рыбу, это нормально, что не получается.

Шэнь Чжиянь покачал головой, а Чжу Юэсинь сказала:

— В следующий раз я попробую, мне тоже нужно испытать это чувство.

Продажа овощей оказалась проще, чем они думали. После начальной нервозности всё пошло гладко, и поскольку цены на рынке были фиксированными, покупатели не особо торговались. Вскоре они уже могли называть цены на каждый вид рыбы без подсказок.

— Восемь лян два.

Шэнь Чжиянь взял рыбу, положил на весы, и электронный дисплей показал: 0,412.

— Неплохо, парень, ты хорошо считаешь.

Шэнь Чжиянь улыбнулся через маску:

— Спасибо за покупку.

Он и сам не понимал, как это получается, но после нескольких взвешиваний он уже мог примерно определить вес рыбы. Возможно, это тоже было влияние системы.

[Система]: Наши способности основаны на постоянной практике и корректировке параметров вашего тела. Думаю, вы просто начали интуитивно оценивать вес рыбы, и ваши руки и мозг запомнили это.

Шэнь Чжиянь задумался. Действительно, он именно так и делал.

Это, вероятно, было тем, что в интернете называют «бесполезным знанием», но Шэнь Чжиянь всё равно был рад. Сколько людей в мире могут определить вес на ощупь?

— Хозяин, взвесьте, пожалуйста.

— Хорошо.

Шэнь Чжиянь взял рыбу.

— Один цзинь три лян два.

— 0,661.

Время шло, и по мере того как утро подходило к концу, количество людей на рынке уменьшалось. Съёмочная группа не могла позволить участникам просто стоять, поэтому, когда народу стало меньше, им предложили сменить одежду и отправиться в другое место.

— Теперь вам никто не поможет. Разделитесь на группы и постарайтесь продать эти две корзины фруктов как можно быстрее. Цены не должны быть ниже рыночных, и вы не должны нарушать общественный порядок.

Это было похоже на уличную торговлю. В маленьких городах полиция обычно не вмешивается, и участники, посмотрев друг на друга, решили сохранить утренние пары, так как уже успели немного сработаться.

Чжу Юэсинь посмотрела на Шэнь Чжияня. Он показал себя надёжным партнёром утром, и она доверяла ему.

— Давайте найдём место с большим количеством людей.

В этом маленьком городке людные места — это рынок, вход в супермаркет и автовокзал. Они выбрали автовокзал, но когда пришли, все хорошие места уже были заняты. Чжу Юэсинь осмотрелась.

— Может, сменим место?

У них не было машины, и переезд занял бы больше времени. Шэнь Чжиянь покачал головой.

— Похоже, нам придётся громко зазывать покупателей.

Они переглянулись и начали громко кричать, привлекая внимание. Они были моложе других продавцов и работали с большим энтузиазмом, что привлекало людей. Однако они стояли ближе к выходу, и большинство покупателей уже сделали свои покупки.

Нужно было что-то придумать. Шэнь Чжиянь осмотрелся. Напротив, на двери кафе мигала красная вывеска, а рядом висела табличка с ценами на массаж ног и механически повторяющийся крик продавца канцтоваров...

Вдруг в его голове мелькнула мысль.

— Нам не хватает одной вещи.

— Чего?

— Маркетинга.

...

Когда автобус остановился на станции, пассажиры, выходя, увидели:

— Эй, что там происходит?

— Мама, что они делают?

— Пойдём посмотрим...

Людей становилось всё больше. Перед двумя корзинами со свежими финиками лежал кусок картона с крупными чёрными иероглифами:

«Хозяин взвешивает вручную! Если разница с электронными весами больше 0,1 лян (5 г), цена

в два раза меньше!»

— Эй, хозяин, ты заставляешь нас платить, чтобы посмотреть на твоё мастерство? — кто-то пошутил.

Молодой человек в маске вежливо улыбнулся:

— Просто хочу быстрее продать, дядя. Посмотрите, повеселитесь, а я продам фрукты.

Ограничение в пять цзинь и скидка в два раза были сделаны для того, чтобы не перегружать покупателей. Люди часто думают, что если кто-то может точно взвесить что угодно, то он либо врёт, либо продаёт некачественный товар. Но если ограничить диапазон, они начинают верить, что вы честны.

Вскоре кто-то подошёл.

— Эй, разница в 5 грамм — это сложно.

Шэнь Чжиянь улыбнулся:

— Хотите попробовать, брат? Это всего несколько юаней.

— Ладно, я ещё не покупал финики. Дайте мне полкило.

Шэнь Чжиянь быстро положил финики в пакет, взвешивая их на ощупь.

— Что-то не так?

— Если добавить ещё один, будет на 10 грамм больше, если убрать — на 15 грамм меньше.

— Так точно? Тогда положите, и если разница будет около 10 грамм, я признаю вашу победу.

Шэнь Чжиянь добавил один финик и положил пакет на весы. Цифры показали:

— 261.

— Братан, ты крут. Я плачу.

Пока они говорили, подошёл ещё один человек, вероятно, подозревая, что первый был

подставным.

— Я возьму, а вы взвесьте, хорошо?

— Хорошо.

Человек взял небольшой пакет фиников, Шэнь Чжиянь взвесил его на ощупь.

— 215 грамм.

Он положил пакет на весы: «218 грамм».

Шэнь Чжиянь выглядел разочарованным:

— Разница слишком большая.

— Нет, парень! Могу я посмотреть на ваши весы?

Шэнь Чжиянь жестом пригласил его. Тот достал из сумки пакет с закусками, посмотрел на упаковку и положил на весы.

— Точно?

— Точно. Я сдаюсь, беру этот пакет.

— Хорошо, спасибо, дядя.

После нескольких таких случаев вокруг них собралось ещё больше людей. Некоторые покупали и уходили, другие оставались посмотреть, а третьи просто наблюдали. Люди любят наблюдать за чем-то необычным, и современный маркетинг часто использует это, создавая «эффект очереди». Но у Чжу Юэсинь и Шэнь Чжияня не было денег на такой маркетинг, поэтому они начали с того, что просто привлекли внимание.

Чжу Юэсинь, глядя на почти пустые корзины, едва сдерживала смех. Шэнь Чжиянь был настоящим гением. Как он это придумал!

Маркетинг сработал отлично. Меньше чем за час они продали все фрукты. Поскольку задание было выполнено слишком быстро, съёмочная группа не знала, что им дать следующее, и просто отпустила их.

Шэнь Чжиянь посмотрел на Чжу Юэсинь:

— Пойдём похвастаемся?

— Конечно! — Она засмеялась. — Такой шанс упускать нельзя.

Они узнали у съёмочной группы, где находятся остальные участники, и отправились туда. Чжоу Ханьюй и Цзя Сяочжоу были неподалёку, у входа в супермаркет. Когда Шэнь Чжиянь и Чжу Юэсинь подошли, те всё ещё громко зазывали покупателей, но в их корзинах оставалось ещё много фруктов.

Шэнь Чжиянь, одетый в простую одежду и с базовой маской на лице, но с его выдающимся ростом и уверенным видом, выглядел как настоящий босс.

— Вы уже закончили? — с недоверием спросил Цзя Сяочжоу.

Он мог сомневаться в характере Шэнь Чжияня, но под взглядом улыбающейся Чжу Юэсинь ему нечего было сказать.

<http://bllate.org/book/15255/1345336>