

Например, «Фэйинь» пробился на рынок благодаря поддержке своей могущественной материнской компании, ориентируясь на профессиональный сектор.

MS в своё время, благодаря сетевым чатам и рекомендациям владельцев интернет-кафе, выросла в гиганта.

— Я тоже думал о том, чтобы использовать интернет-кафе, — сказал Цзян Чэнхуэй, взглянув на Нин Сиана. — Но потом понял, что смартфоны и компьютеры — это совершенно разные подходы, и посетители кафе не наша целевая аудитория.

— Например, телефонная книга содержит контакты близких людей — членов семьи, друзей, коллег и партнёров, а не незнакомцев, с которыми мы общаемся через экран и провода, не видя их лиц.

Хотя было удивительно, как быстро Цзян Чэнхуэй адаптировался, Нин Сян, как всегда, безоговорочно его поддерживал.

Нин Сян с энтузиазмом кивнул:

— Это так логично!

Затем он принялся хлопать в ладоши.

— Но у вас нет денег на рекламу, — вставил Чэнь Сивэй, который за эти дни немного разобрался в теме. — Независимо от того, на какую аудиторию вы ориентируетесь, они просто не узнают о вашем приложении.

Он также взглянул на Нин Сиана, испытывая к нему странную неприязнь.

Нин Сян же продолжал смотреть на Цзян Чэнхуэя с обожанием:

— Босс, нужно ли вкладывать больше денег?

Он говорил так спокойно, словно речь шла не о его деньгах.

Цзян Чэнхуэй слегка улыбнулся:

— Сейчас мы ещё на стадии тестирования, пока это не нужно.

— Тогда что делать? — Нин Сян был похож на охотничью собаку, готовую в любой момент броситься за добычей.

Цзян Чэнхуэй смягчил взгляд, но сознательно отвёл глаза:

— Я считаю, что наиболее заинтересованы в социальных связях две группы: студенты и люди среднего возраста.

Студенты в основном только что покинули семью и родной город, попав в новую социальную среду, где им нужно быстро налаживать связи и строить будущее.

Люди среднего возраста, в свою очередь, являются узлами социальных связей.

— «Пэнчжуан» помогает пользователям соединять эти точки, укрепляя социальные связи, — объяснил Цзян Чэнхуэй.

— Значит, это приложение для поиска работы? — с недоумением спросил Чэнь Сивэй.

— Нет, — покачал головой Цзян Чэнхуэй. — Я разработал алгоритм, который помогает пользователям быстро расширять свою сеть контактов.

— Если оба человека используют «Пэнчжуан», студенты могут быстро познакомиться с однокурсниками, профессионалы — расширить свои деловые связи, а домохозяйки — найти людей с похожими интересами, — с энтузиазмом добавил Цянь Чэн.

— Но ключевая проблема остаётся, — резко заметил Чэнь Сивэй. — У вас нет пользователей.

Его аргумент был настолько убедительным, что даже Нин Сян, всегда готовый поддержать Цзян Чэнхуэя, не нашёл, что возразить.

Однако Нин Сян, хоть и выглядел глуповато, был не так прост.

Он быстро поднял руку, как ученик, желающий ответить на вопрос:

— Тогда давайте начнём продвижение с этих двух групп? Если нужно больше денег, я могу предоставить.

— Я придумал более интересный способ, и текущих средств достаточно, — улыбнулся Цзян Чэнхуэй, невольно коснувшись волос Нин Сиана.

Тот почувствовал лёгкий зуд на затылке и, глупо улыбнувшись, потёр голову.

Каждый год начало учебного года становится для студентов временем волнения и ожидания.

Красивый кампус, стильные старшекурсники и многочисленные клубы привлекают внимание новичков.

Чжан Синьянь была одной из таких первокурсниц.

Ей повезло поступить в университет своей мечты, и родители, обрадованные её успехом, подарили ей новейший телефон «Цзюйцзы», о котором она давно мечтала.

В то время, когда средняя зарплата составляла около тысячи юаней, телефон за почти десять тысяч был настоящей роскошью и предметом гордости.

Только благодаря её хорошему финансовому положению и отличным результатам на экзаменах родители смогли позволить себе такой подарок.

Тем не менее, в поезде Чжан Синьянь боялась достать телефон, и только после заселения в общежитие она «случайно» показала его, вызвав волну восхищения у своих новых подруг.

Как же здорово!

Первые дни в университете девушки посвятили не только адаптации к новым предметам, но и знакомству с многочисленными клубами и мероприятиями.

Чжан Синьянь уже решила, что она хочет вступить в студенческий совет.

Это было место, где можно было многому научиться, и, что более важно, это могло помочь её будущей карьере.

Однако, проходя мимо стендов с клубами, она чаще всего слышала фразу:

— Добавься в «Пэнчжуан».

Что это?

Поговорив со старшекурсниками и получив несколько регистрационных форм, вернувшись в общежитие, она заметила, что на формах был напечатан QR-код с двумя маленькими иероглифами: «Пэнчжуан».

— Что это? — с любопытством спросила Чжан Синьянь.

— Это большая группа студенческого совета, все студенты должны вступить, — объяснила одна из девушек. — Сначала нужно скачать это приложение.

— Никогда о нём не слышала... — пробормотала Чжан Синьянь, но всё же установила приложение.

— Оно очень удобно для внутренних уведомлений, а ещё там есть расписание, — добавила девушка, которая была более знакома со старшекурсниками. — Удобнее, чем MS.

Чжан Синьянь уже завершила установку, и на экране мелькнула короткая заставка.

Она много лет занималась рисованием, и её зацепил этот дизайн, но времени было слишком мало, чтобы рассмотреть его подробнее.

Затем появился простой и понятный интерфейс. Множество маленьких точек, словно звёзды, загорелись на экране, сконцентрировались в центре и затем разлетелись, оседая на различных разделах, показывая функционал приложения.

Это было похоже на волшебную палочку, открывающую новый мир.

Чжан Синьянь почувствовала прилив энергии.

Раньше она пользовалась приложениями с неуклюжими и медленными инструкциями, которые казались предназначенными для детей. В сравнении с ними «Пэнчжуан» выглядел стильно и современно, а интерфейс был настолько прост, что она легко разобралась в базовых функциях.

Девушки сразу добавили друг друга в друзья и создали группу для своей комнаты.

— Но я всё же привыкла к MS, — пожаловалась одна из них. — И все мои друзья там.

— В клубах часто используют «Пэнчжуан», так что лучше установить, — посоветовала та же девушка. — Тем более, оно не мешает использовать MS.

— О, кажется, это может заменить SMS! — кто-то быстро понял, что с помощью приложения можно бесплатно связываться с семьёй.

MS тоже позволял это делать, но многие родители не пользовались им, даже если их дети создавали для них аккаунты.

Но приложение, связанное с телефонной книгой, могло заинтересовать их.

Кроме того, «Пэнчжуан» был очень прост в использовании.

Чжан Синьянь же больше заинтересовала другая функция — «Круг знаний».

Это был отдельный раздел, где было девять вкладок, каждая из которых раскрывала дополнительные темы. Можно было выбрать интересующие темы, и в ленте появлялись различные материалы.

Контента пока было немного, но он был разнообразен: статьи, фотографии, короткие видео.

Чжан Синьянь пролистала несколько записей — кто-то делился своими питомцами, кто-то — советами по уходу, а кто-то — рецензиями на фильмы. Можно было подписаться на авторов, и их записи появлялись в ленте первыми.

<http://bllate.org/book/15200/1341863>