

— Потому что министр сказал, что ты — наш талисман, и с тобой нам обязательно повезёт, — ответил Ван Цзя, стоя рядом. Оказалось, Шу Лао невольно проговорился вслух, шепча свои мысли.

Шу Лао подумал, что быть талисманом звучит довольно нелепо.

После завтрака вся группа отправилась в путь. Сегодня им предстояло посетить множество мест, поэтому они вышли рано утром, и, скорее всего, обед пришлось бы съесть на улице.

Их транспортным средством стали небольшие электрические скутеры, которые министр одолжил. На один скутер помещалось два человека, и вот четыре скутера дружно двинулись в путь.

Скутеры арендовали рядом с университетом. Они были одним из самых популярных видов транспорта, помимо велосипедов и автобусов. Магазин, где их брали напрокат, процветал: если не забронировать заранее или не прийти рано утром, шансов получить скутер практически не было.

Шу Лао, который успел покататься и на мотоцикле Ху И, и на скутере Ван Цзя, ощущал разницу. Дело было не в скорости — Ху И на мотоцикле ехал медленнее, чем Ван Цзя на скутере. Если говорить поэтично, то с Ху И он чувствовал себя в большей безопасности, а если проще — Ван Цзя не мог защитить его от ветра. Хотя ветер и не был холодным, на скорости приходилось щурить глаза. Впрочем, Ван Цзя, который сидел за рулём, наверное, страдал ещё больше.

Однако их цель была недалеко от университета. Если бы спонсор находился слишком далеко, студентам было бы сложно туда добраться, и тогда привлечь спонсоров стало бы гораздо труднее.

На последнем собрании министр раздал каждому план мероприятий, который они использовали в прошлом году для привлечения спонсоров. В нём подробно описывались ключевые моменты мероприятий, их масштаб и то, какую рекламу можно получить за определённую сумму.

Затем некоторым сотрудникам поручили написать предложения для конкретных компаний, указав возможные способы рекламы и ожидаемый эффект. Шу Лао не решился поднять руку, так как в то время был слишком занят.

Сегодня половина сотрудников пришла с готовыми предложениями, а другая половина, включая Шу Лао, просто хотела посмотреть, как всё проходит.

Каждый семестр в университете проводится множество мероприятий, и хотя не все из них требуют привлечения спонсоров, в сумме их набирается немало. Поэтому министр распределял задачи так, чтобы каждый сотрудник мог поучаствовать в этом процессе.

Шу Лао, который пришёл больше для того, чтобы поучиться и выполнить роль талисмана, спокойно следовал за министром и остальными на ближайшую к университету торговую улицу.

— Сначала следуйте за мной и учитесь, а потом уже будете действовать сами, — сказал министр, обернувшись к ним, и зашёл в первый ресторан.

С того момента, как они вошли в ресторан, Шу Лао смотрел на министра с восхищением. Это был уже второй раз, когда он убедился в красноречии министра. Первый раз это произошло во время инцидента с обменом общежития в начале семестра.

Наблюдать, как министр использует свои навыки на других, было настоящим удовольствием. Видеть, как собеседник переходит от безразличия к сомнению, а затем к полному согласию, — это было впечатляюще.

Казалось, что на любой вопрос министр мог быстро найти ответ, и даже если они понимали, что его слова могут не совсем соответствовать реальности, они всё равно невольно соглашались, особенно под влиянием его обаяния.

Когда они вышли из первого ресторана, они не только получили спонсорскую поддержку, но и получили купоны на скидку в 10 % в качестве подарков для участников мероприятий.

Вторым местом стал кинотеатр, с которым министр уже сотрудничал в прошлом году, и их взаимодействие было довольно успешным. Поэтому получить спонсорство здесь оказалось проще. Хотя «проще» — понятие относительное: даже так они провели в офисе с руководителем более получаса.

Руководитель внимательно изучил их план и задал множество вопросов, в том числе о том, что не понравилось в прошлом году.

Когда они закончили переговоры с двумя спонсорами, уже наступило время обеда. Поскольку это была торговая улица, выбор мест для еды был огромен. Они зашли в случайное заведение, пообедали и отправились дальше.

— Не думайте, что раз утром мы договорились с двумя спонсорами, то дальше будет так же легко. Кинотеатр мы уже обсуждали заранее, сегодня мы просто уточнили детали. А в ресторан я пошёл, потому что узнал, что владелец хочет как-то себя разрекламировать, но ещё не решил, как именно, — сказал министр, охлаждая их энтузиазм. Однако многие всё равно не восприняли это всерьёз.

Шу Лао понимал, что ребята думают: их цель — найти четырёх спонсоров, и чем больше, тем лучше. Утром они выполнили половину плана, а впереди был ещё целый день.

Но из-за некоторого страха перед министром Шу Лао всё же немного нервничал из-за

предстоящих переговоров.

Когда за следующие пять-шесть часов они смогли договориться только с одним спонсором, все наконец поняли, насколько это сложно.

Во многих магазинах их даже не допустили к руководителям, сразу сказав, что у них нет планов на рекламу в ближайшее время. Некоторые уже заключили договоры с другими университетами и вежливо отказали. Были и те, кто встретился с ними, но, несмотря на все уговоры, остался непреклонен. Даже если министр говорил, как ангел, они всё равно не соглашались.

Сначала министр и его заместитель сами вели переговоры, но когда дело касалось денег, они часто получали отказ. Однако министр не расстраивался, видимо, привык к такому.

Видимо, чтобы стать хорошим членом отдела внешних связей, нужно не только уметь красиво говорить, но и иметь крепкие нервы, — подумал Шу Лао, глядя на спокойное лицо министра.

Позже министр поручил сотрудникам самим представлять свои предложения, вмешиваясь только в случае необходимости. Однако отношение со стороны бизнеса всё равно оставляло желать лучшего.

— Похоже, на этот раз мы сможем привлечь только трёх спонсоров, — сказал министр, глядя на темнеющее небо.

— А как же четвёртый? — спросил один из сотрудников, не желая сдаваться.

— Этот? Если хотите, я пойду с вами, но не питайте больших надежд, — ответил министр.

Магазин Ху И, который он надеялся привлечь, оказался таким же непреклонным, как и сам Ху И. Хотя министр и обсуждал это с ним, но получил лишь ответ: «Если ваш план убедит нашего руководителя, то пожалуйста».

Аукционный дом клана Тигров, будь то главный филиал или его отделения, никогда не рекламировался. Однако, будучи первым аукционом в столице, он и так не испытывал недостатка в клиентах. Поэтому Шэ Си решил не настаивать.

Шу Лао, стоя рядом, удивлённо посмотрел на вывеску магазина. Узор на ней был похож на тот, что был на подарке от Ху И. Может, получится договориться? Видя, как все расстроены, он решил попробовать.

Вместе с остальными Шу Лао вошёл в аукционный дом, думая о том, что Ху И действительно богач, раз даже филиал выглядит так роскошно.

Как только они переступили порог, два служащих у входа вежливо поприветствовали их.

К ним подошёл мужчина-служащий:

— Чем могу помочь?

Его голос был учтивым и мягким. Очевидно, он прошёл профессиональную подготовку, и с первых минут создавал ощущение важности и уважения. Это действительно был аукционный дом «Ваньчжэнь».

— Здравствуйте, мы из отдела внешних связей Студенческого совета Университета Хуа. Сегодня мы хотели бы обсудить с вашим руководителем возможность стать спонсором нашего предстоящего вечера встречи первокурсников. Учитывая статус аукционного дома «Ваньчжэнь», мы готовы предложить специальную рекламную кампанию, — как и раньше, министр стоял в стороне, а вперёд вышел сотрудник. На этот раз это был Ван Цзя.

— К сожалению, аукционный дом «Ваньчжэнь» никогда не участвует в подобных спонсорских программах и рекламе. Пожалуйста, извините, — служащий говорил вежливо, но его слова вызвали у всех разочарование.

Министр Шэ Си, стоящий рядом, выглядел так, будто ожидал такого исхода.

<http://bllate.org/book/15103/1334486>