

- Не волнуйся, я знаю, что делаю. - Чэн Лан посмотрел на Шэнь Хуайюя, который продолжал твердить, что это невозможно и в этом нет необходимости, и вдруг спросил: - Ты знаешь как эти коллекторские компании собирают долги?

Услышав это, Шэнь Хуайюй был ошеломлен и не понял, почему Чэн Лан вдруг задал столь неуместный вопрос.

Чэн Лан терпеливо объяснил:

- Некоторые компании часто сталкиваются с безнадежными долгами, которые невозможно взыскать. Они передают этот долг коллекторской компании и дают ей самой разбираться. Таким образом, собранные деньги будут разделены поровну между двумя компаниями, - сказал Чэн Лан: - Теперь мы подпишем контракт. Если мы вернем четыре миллиона, я буду готов пройти через огонь, воду и медные трубы ради выгоды. Пусть и небольшой.

Шэнь Хуайюй растерянно спросил:

- Какие четыре миллиона?.. Чэн Лан, пожалуйста, перестань дурачить меня. Ты действительно не обязан это делать.

- Что плохого в том, чтобы быть неблагодарным? - Чэн Лан притворился, что теряет терпение, и перебил Шэнь Хуайюя: - Сейчас мы говорим о деньгах. - Чэн Лан посмотрел на Шэнь Хуайюя и сказал: - Ты же не хочешь, чтобы деньги, заработанные тяжелым трудом твоих родителей, были потрачены впустую, верно? Не забывай, что твой брат все еще в больнице. Только его ежемесячные медицинские расходы, плюс расходы на наем медсестры, составляют почти 200 000 юаней. У тебя на руках чуть осталось более миллиона юаней. На сколько месяцев ему хватит?

Хотя брат Шэнь Хуайюя просто мерзавец, до до того, как он проснулся, Шэнь Хуайюй был его единственной слабостью.

Конечно же, Шэнь Хуайюй замолчал, когда услышал, как Чэн Лан упомянул его младшего брата.

Чэн Лан сказал:

- Предоставь это дело мне. Тебе даже не обязательно там появляться. Было бы лучше, если бы мы смогли все вернуть. Даже если у нас не получится, мы старались изо всех сил. Это же мелочь какая-то, о чем тебе беспокоиться?

Шэнь Хуайюй сказал:

- Я беспокоюсь о тебе.

— Беспокоиться не о чем. - Чэн Лан сказал: - Я вырос в сиротском приюте и много кого повидал. Если расположить их по шкале от плохого к хорошему, твой дядя не самый худший из них.

Шэнь Хуайюй промолчал.

Чэн Лан сказал:

- Не волнуйся. Я уже был в агентстве по взысканию долгов. Я сталкивался со многими бандитами. По сравнению с этими ублюдками твой дядя даже в подметки не годится. Все будет хорошо. Ты должен мне верить.

Система потеряла дар речи. [Вы действительно хотите помочь Шэнь Хуайю расплатиться с долгом?]

"Не волнуйся, - Чэн Лан снова стал обманывать систему: - Это же мелочь. Она не повлияет на сюжет".

После подписания контракта было почти восемь часов. Им обоим нужно было идти на занятия. Прежде чем они расстались, Чэн Лан напомнил:

- Жди моего звонка в полдень.

После того, как, наконец, обеденный перерыв закончился, Чэн Лан выбежал из аудитории с компанией празднующихся. Но его конечным пунктом назначения была не столовая, а магазин чая с молоком напротив школы.

- Этот магазин собираются закрывать? - Чэн Лан осмотрел магазин. Он впервые зашел в это заведение.

Оформление внутри магазина было такое же, как и снаружи. В целом все выдержано в зеленых тонах, в минималистичном приятном стиле. Столы, стулья и скамейки - все это изысканно и мило. Он мог представить, что владелец магазина, должно быть, очень тщательно готовился к открытию своего дела.

Но не все в этом мире может принести хорошие результаты, если вы вкладываете в это душу. Особенно при ведении бизнеса. Возьмем, к примеру, вот этот магазин чая с молоком. В последние годы все больше и больше людей спешат открывать магазины в таком же духе. Рядом со кампусом Чэн Лана в течение года открылись три или четыре таких магазина. Все владельцы считают, что у таких лавочек небольшие издержки, но большая прибыль, и студентам будет легко зарабатывать на них деньги. В результате менее чем за год все бизнесмены обанкротились и закрылись.

Если у вас нет каких-либо ключевых позиций для продаж и вы просто пытаетесь выжить в условиях жесткой рыночной конкуренции, разве может быть так легко вести бизнес?

- Я еще не думала об этом...

Владелица магазина чая с молоком - девушка лет двадцати. У нее большие глаза, и она немного смущается, когда смотрит на Чэн Ланга:

- Ты хочешь занять мое место?

Чэн Лан улыбнулся и кивнул.

Владелица чуть растерялась.

- Я больше не хочу этим заниматься. В последнее время дела у меня шли плохо. Но я не решаюсь... Я вложила больше миллиона в этот магазин чая с молоком.

Девушка не хотела мириться с результатом. Она пожаловалась Чэн Лану:

- Ты и не представляешь, какие ужасные эти студенты. Мой магазин прекрасно оформлен, и я даже покупаю лучшие чайные листья для приготовления чая с молоком. А как насчет чая дахунпао, чая тегуаньинь и чая улун... Один или два чайных листа стоят по меньшей мере несколько сотен юаней, а мне говорят, что мой чай с молоком не так хорош, как заварка, которая стоит шесть юаней за чашку на улице! Это слишком дорого! - сердито сказала девушка. - Они действительно не умеют правильно покупать.

Чэн Лан был немного удивлен. Он приподнял брови.

- Ты в это не веришь?

Девушка поняла выражение лица Чэн Лана и нетерпеливо сказала:

- Подожди! - и побежала за стойку, чтобы приготовить чай с молоком. Чэн Лан воспользовался возможностью понаблюдать за тем, из какого сырья хозяйка готовит напиток. Качество чая было действительно хорошим.

Десять минут спустя хозяйка чайной с молоком протянула Чэн Лану дымящуюся чашку чая с молоком дахунпао:

- Попробуй.

Чэн Лан взял чай с молоком и сделал глоток. И его глаза затуманились. Как только этот глоток чая с молоком попал ему в рот, Чэн Лан почувствовал, будто он пережил шесть перевоплощений жизни — он чутьне умер.

- Неужели вам настолько невкусно? - глядя на выражение лица Чэн Лана, владелица показала немного виноватой и неуверенной:

- Ни в коем случае!

- Но мне любопытно.

Чэн Лан с трудом проглотил чай с молоком и спросил:

- Согласно здравому смыслу, такой хороший чай должен быть вкусным, даже если его замочить в воде... Как тебе удалось приготовить такой ужасный напиток? Вопрос о том, дорогой он или нет, больше не стоит. Он отвратителен!

Владелица некоторое время помолчала, а затем, почувствовав угрызения совести, сменила тему:

- Разве вы только что не говорили, что хотите выкупить мой магазин? Давайте поговорим об условиях.

<http://bllate.org/book/12945/1136507>